

Неизвестно Александр

★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 16 000 ГРН.

🔄 2 мая 2022 📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 44 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Старший продавец, салон мебели

Эпицентр (торговля товарами для отделки дома, мебелью, бытовой химией, автотоварами, товарами для сада и огорода, детскими товарами, строительными материалами), Киев

05.2014 – 02.2022 (7 лет 9 месяцев)

Обязанности:

Консультация, помощь в выборе товара и продажа кухонной, офисной и корпусной мебели, сборка и оформление витрин

Образование

, -

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Знание ПК: Windows, MS Office (Word, Excel, Outlook Express), Internet, Fine Reader, 1С:Предприятие 7.7, работа в системе SAP/R3. Водительские права категории «В» (ВА3 2101)
Цель: Достижение максимального результата и карьерного роста на занимаемой должности, укрепление личного благосостояния и социального статуса
Дополнительная информация: Целеустремленность, коммуникабельность, аналитические качества, амбициозность, открыт для получения новых знаний. Опыт работы: 21.05.14 -- Салон мебели - Консультации и продажа кухонной, офисной и домашней мебели 14.08.10 - 01.09.13 ООО «Триаком» интернет-магазин мебели – ст.менеджер по продажам (входящие звонки, поиск новых клиентов, проведение и заключение договоров, выставление счетов, выполнение плана продаж, финансовые и информационные отчеты, логистика (ведение, контроль отгрузок и сборка заказов), работа с поставщиками. 10.06.09 – 30.06.10 г. ТМ «Супер Профиль» (фабрика) – специалист по методам расширения рынка сбыта (оптовые продажи профиля МДФ, покрытого ПВХ пленкой для мебели (работа с новыми и существующими клиентами, выяснение потребностей, переговоры и подписание договоров, внедрение программы лояльности, ведение заказа, отгрузка товара и контроль оплат) 09.10.08 - 23.05.09 г. ООО «ITAL-EST», Отдел продаж – региональный менеджер (оптовые продажи итальянской мебели по регионам Украины (осуществление продаж, поиск новых клиентов, ведение переговоров, отгрузка товара, контроль оплат и дебиторской задолженности, проведение выставок, мониторинг рынка). 16.05.05 - 01.08.08 г. ООО «Меркс Групп» Департамент сбыта офисной мебели - менеджер экспортного отдела (руководитель группы учёта) (ведение внутренней документации, обработка и формирование заказов СНГ и Прибалтики, составление профформы, счёт-проформы и спецификации для таможни, работа с производством, отгрузка товара, контроль оплат и дебиторка, работа в системе SAP/R3, подготовка отчета по продажам и мониторинг рынка, выполнение ISO) 07.12.04 – 15.05.05 г. Альта-Центр, ООО «ТРИЗЕТ» магазин «555» – продавец-консультант (продажа и консультация по товару) 02.06.03 – 30.10.04 г. «Гетьман Ко»-торговый представитель (поиск клиентов, проведение и подписание договоров, оплата и отгрузка товара) 10.01.02 – 28.02.03 г. Государственное казначейство Украины – заведующий машинного бюро Управления организации деловодства и контроля исполнительной дисциплины (ведение и контроль внутренней документации, регистрация и ведение журналов учета корреспонденции, составление проектов приказов и писем) 2001 - 2004 Университет культуры (КНУК i M). Факультет: «Документоведение и информационная деятельность» Специальность: Документовед, менеджер органов государственной власти и управления, диплом специалиста.