



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам (b2b)/Руководитель ОП, 15000 грн.

📍 Киев,

Компания: A1 Telecom

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Телекоммуникации и связь](#), [Людьми с ограниченными возможностями](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: удаленная работа

Описание вакансии

Международная компания TIS Telecom, приглашает на работу Руководителя отдела продаж B2B / Менеджера по продажам VoIP, SMS каналов связи, услуг облачной АТС и CRM, услуг Аутсорсингового колл-центра, без знания и с знанием иностранного языка (приветствуется знание немецкого, английского и т.д.), способного за короткий срок обеспечить приемлемый уровень продаж и создать в будущем как Team-Leader команду профессионалов в своем регионе.

Основные направления: Украина, СНГ, Европа.

- Продажи VoIP и SMS каналов связи для колл-центров, коллекторных компаний, банков, маркетинговых компаний, операторов связи и т.д.
- Продажи услуг облачной АТС и CRM
- Продажи аутсорсинговых услуг колл-центра в Европе (знание соответствующего языка)

Требования:

- успешный опыт работы в прямых продажах, навыки ведения переговоров и работы с клиентом B2B
- ориентация на рынке телекоммуникаций, колл-центров и т.д.
- грамотная устная и письменная речь
- образование одно из: маркетинг/телекоммуникации/продажи
- уверенный пользователь ПК, обучаемость новым технологиями
- умение строить и развивать отношения с клиентами, партнёрами, коллегами
- наличие собственной базы клиентов (желательно), умение вести документацию
- умение вести переговоры с руководителями предприятий
- приветствуется знание других языков
- главный навык - умение и желание продавать.

Условия:

- на подтверждение Вашей квалификации испытательный срок 1-3 месяца и работа ставка по результатам собеседования.
- после прохождения испытательного срока предлагаем ставку + % по результатам испытательного срока.
- выезд за рубеж на выставки, семинары
- график работы: с 9 до 18 при пятидневной рабочей неделе
- гибкий и приемлемый план продаж
- премия по итогам работы за год
- дополнительные льготы при пользовании услугами связи
- тип занятости: полная занятость, удаленная работа.

Контактная информация

Контактное лицо: Наталья

Сайт: <http://a1call.me>

