



Менеджер по продажам (b2b)

📍 Каменское (Каменск. гр. Каменск. р-н. Днепропетровская обл.),

Компания: ЧП "Элин-2007"

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: желателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Требования: возраст 23–35 лет, высшее образование, опыт работы приветствуется как и наличие отзывов с предыдущих мест работы.

Умение вести диалог, грамотная речь, четкое понимание своих обязанностей и их соблюдение.

Обязанности: поиск потенциальных клиентов, ведение переговоров с клиентами (предприятиями), осуществление приема и обработки заказов, оформление необходимых документов.

Выяснение потребности клиентов в продукции, реализуемой компанией, и согласование заказа с клиентом в соответствии с его потребностями и наличием ассортимента. Мотивация клиентов на работу с компанией в соответствии с утвержденными программами по стимулированию сбыта.

Составление планов деятельности. Осуществление поставок на предприятия Украины, контроль отгрузок и оплат.

Условия: 5дн*8 ч (9.00–18.00), официальное трудоустройство, достойная оплата труда, молодой дружелюбный коллектив, лояльное руководство, корпоративные праздничные мероприятия +чай/кофе за счет предприятия:)

Контактная информация

Телефон: +38 (096) 363-68-56

Контактное лицо: Елена

Адрес: тупик Проходной, 2