



Менеджер по продажам (финансовые рынки), 30000 грн.

📍 Киев,

Компания: APNFUTURE LLC

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: не требуется
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

В компанию, работающую в сфере предоставления финансовых услуг, нужны активные и амбициозные менеджеры по продажам и закрытию сделок, которые работают на результат!

Если Вы динамичный и амбициозный человек, который стремится развиваться и зарабатывать от 1000\$ то ждем Ваше резюме на нашей почте.

О вакансии:

- Работа с клиентами (горячие/холодные звонки).
- Информирование существующих клиентов, о новых продуктах и специальных предложениях.
- Вы получите подробные инструкции, что именно говорить, как вести переговоры с клиентом, отвечать на те или иные вопросы, возражения и т. д.
- Сопровождение и консультирование клиентов.
- Ведение клиентской базы, учета работы с клиентами.
- Работа с CRM системой.
- Неограниченный заработок: ставка+процент+бонусы, средняя з/п от 1000\$. Верхняя планка дохода не ограничена и зависит только от вашего трудолюбия.
- Дополнительные мотивации от компании: призы, развлечения;
- Работа в офисе, полный рабочий день.
- Испытательный срок и официальное трудоустройство.

Бонусы:

- Обучение технологиям продаж, психологии общения и личной эффективности.
- Участие в тренингах и семинарах.
- Комфортный офис в минуте от метро.
- Молодой и дружный коллектив;
- Карьерный рост: компания постоянно расширяется, поэтому есть потребность в новых и амбициозных руководителях.

Эта работа для Вас, если:

- Вы привыкли работать на результат, а не ради галочки.
- Вы ответственны и дисциплинированы, умеете ставить задачи и выполнять их в срок.
- Вы свободно и уверенно общаетесь с людьми.
- Вы владеете или готовы активно учиться навыкам переговоров и продаж.
- Вы хотите много зарабатывать и развиваться.
- Возраст: 18–30 лет

Мы готовы поделиться своими секретами успеха и сделать из Вас эксперта и взамен ждем от Вас целеустремленность и трудолюбие!

Дополнительным плюсом Вашей кандидатуры будет:

- Опыт продаж, уверенное проведения переговоров и телефонных продаж
- Прохождение тренингов личностного роста, тренингов по продажам и переговорам.
- Вам интересны темы увеличения продаж и бизнес-консалтинга.

Компания «APNFUTURE» предоставляет консультационные услуги в инвестиционной сфере, помогает клиентам сориентироваться в мире финансов.

Тематика наших услуг: увеличение продаж, построение отдела продаж, маркетинг и реклама, управление персоналом, развитие бизнеса, личная эффективность.

Мы хотим видеть в Вас азарт и жадность к профессиональным достижениям. Нам необходимо, чтобы Вы были нацелены на результат, а также на поддержание и совершенствование репутации компании в глазах наших клиентов.

Если Вы готовы проявить себя, то Мы ждём именно Вас!

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 524-34-67

Контактное лицо: Надежда

Адрес: Киев