



# Менеджер по продажам в IT-студию (дизайн и разработка сайтов), 8000 грн.

📍 Полтава,

Компания: Студия дизайна «Племя»

Рубрики: [IT, WEB специалисты](#), [Торговля, продажи](#), [закупки](#)

## Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения  
Опыт работы: от года  
График работы: полный рабочий день

## Описание вакансии

Привет! Мы «ПЛЕМЯ» быстрорастущая **Digital Art** студия на рынке СНГ и Европы!

### ПЛЕМЯ это

- 8 лет опыта
- 30+ профи в команде
- 1000+ реализованных проектов для клиентов из 25 стран мира
- 57% клиентов приходят по рекомендациям

Подробнее о нас вы можете узнать тут <https://plemyastudio.ru>

### И нам нужны Вы, если:

- Если у вас жгучее желание, но нет возможности начать карьеру или развить уже существующие навыки на быстрорастущем рынке **IT, Digital и интернет маркетинга** в крутой команде!
- Если для Вас важна свобода от душного офиса, вы не хотите выкидывать из своей жизни по 10 часов в неделю на утомительные поездки на работу, а уделять их себе, своему развитию и своим близким
- Если вы хотите получать ЗП выше среднего в вашем городе которая будет постоянно расти в зависимости от ваших результатов

Для тебя открыта позиция **SALES КЛИЕНТСКОГО ОТДЕЛА** в нашей команде!

### Что делает наш Sales менеджер для клиентов и команды:

1. Работает с лидами и заявками по базе клиентов
2. Выявление потребностей и задач клиента, формирует и рассчитывает индивидуальный дизайн и веб решений
3. Презентует и консультирует по продукту (дизайн, брендинг и веб разработка). Закрывает сделки, формирует условия контракта и готовит документы по проекту.
4. Формирует долгосрочные отношения с клиентами
5. Выполнять поставленные задачи и планы
6. Ведет планы и отчеты в корпоративном портале Битрикс24
7. До продает и формирует обратную связь по проекту

### Что мы ожидаем от нашего Sales менеджера:

- Опыт работы в продажах и переговорах (в любой сфере). Большим плюсом станет опыт работы в сфере IT, Digital и дизайна
- Оперативная коммуникация в корпоративной CRM и чатах.
- Знание техник и технологий продаж и переговоров.
- Знание принципов презентации продукта
- Умение выстраивать долгосрочные отношения с клиентами, определять потребности и формировать предложение
- Умение работать как по скрипту так и импровизировать

- Ставить задачи и выполнять поставленные планы
- Грамотность, активность, аналитический склад ума
- Хорошее владение ПК, мессенджерами и соц сетями
- Возможность работать удаленно хороший интернет и компьютер

#### **Что мы даем своим менеджерам:**

- Удобный график. Режим работы 5/2 с 9 до 18 удаленно (перерывы, обед). Полный рабочий режим
- Полная поддержка со стороны команды в течении рабочего дня. Мы помогаем скорее влиться в работу и адаптироваться, вся команда всегда готова прийти на помощь.
- Обучение и развитие. Вебинары внутри команды по рабочим темам
- Достойная прогрессирующая и своевременная заработная плата.
- Обучение и испытательный срок 3 месяца - зп 5000 грн, после испытательного срока зп от 7000-10000 грн

#### **Внимание!**

Работа удаленная, наличие рабочего микрофона — обязательно.  
Мы не рассматриваем сотрудников на неполный рабочий день.

#### **Контактная информация**

Телефон: +38 (066) 289-16-09

Контактное лицо: Наталия Руденко