https://jobs.ua/job-menedjer-z-prodaju-ndustralnih-mastilnih-materalv-mobil-3627031

Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу індустріальних мастильних матеріалів Mobil, 18000 грн.

Киев,

Компания: НІКО ТРЕЙДІНГ

Рубрики: Торговля, продажи, закупки, Транспорт, автосервис, Логистика, доставка, склад

Пожелания к сотруднику

Образование:	полное высшее
Опыт работы:	от двух лет
График работы:	полный рабочий день

Описание вакансии

ТОВ «НІКО ТРЕЙДІНГ» (офіційний дистриб'ютор ExxonMobil) оголошує про відкриття вакансії

Менеджер з продажу індустріальних мастильних матеріалів

Наші очікування від кандидата:

- Вища / незакінчена вища освіта;
- досвід роботи не менше 2-х років;
- впевнений користувач ПК: (1С, MS Office);
- готовність до відряджень;
- наявність власного авто як перевага.

Вимоги до досвіду і знань:

- досвід продаж товарів в сфері (масел промислового призначення, промислового обладнання, ЗПЧ і витратних матеріалів до нього), вітається досвід роботи інженером / механіком на промисловому підприємстві
- знання технологій продажів (етапи продажів, психологія переговорів).

Наша пропозиція:

- «НІКО ТРЕЙДІНГ» розташований на Бориспільській трасі в 3 км від Аеропорту Бориспіль (діє розвозка для персоналу вранці і ввечері Харківська, Бориспільська);
- офіційне працевлаштування, ЗП та соціальні гарантії;
- гідну і своєчасну оплату праці;
- компенсацію ПММ та амортизація особистого транспорту;
- комфортні умови роботи, сучасний офіс;
- можливість віддаленої роботи (Home-office);
- графік роботи 5/2;
- випробувальний термін 1–3 місяці.

Обов'язки:

- Робота з активною базою клієнті.
- Формування бази потенційних клієнтів (встановлення контактів, збір інформації).
- Виявлення потреб і потенційних можливостей клієнтів, умов роботи конкурентів.
- Залучення до роботи (підготовка комерційних пропозицій, переговори з продажу, технічні та комерційні консультації клієнтів, проведення презентацій, підписання договорів.
- Забезпечення впровадження інженерних і маркетингових програм.
- Моніторинг тендерних закупівель, підготовка документації та участь в тендерах.
- Забезпечення надходження замовлень і своєчасності розрахунків.
- Підготовка пропозицій щодо формування товарного асортименту.
- Планування, контроль і аналіз контактів з клієнтами і продажів.

Приєднуйся до сильних — надішли нам своє резюме!

Контактная информация

Телефон:	+38 (044) 205-33-35
Контактное лицо:	ЛюдмилаКозуб
Сайт:	http://www.niko-trading.niko.ua
Адрес:	Київ, Бориспільське шосе 13-й км