



Менеджер по продажам, 15000 грн.

📍 Киев,

Компания: СЕДЛЕКС ГРУП

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: не требуется
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Менеджер по продажам

17 000 грн.

ТРЕБОВАНИЯ: Образование:полное высшее

Опыт работы:не требуется

График работы:полный рабочий день

ОПИСАНИЕ ВАКАНСИИ

ООО «Седлекс Групп» производит и реализует спецодежду, обувь и средства индивидуальной защиты. В связи с расширением штата объявляем набор в свою команду менеджера по продажам.

Требования к соискателю:

- - обязателен опыт активных продаж;
- - знание технологий прямых продаж и холодных звонков;
- - клиентская база приветствуется;
- хорошие навыки проведения переговоров, умение аргументировать и убеждать;
- умение выходить на лиц, принимающих решения;
- уверенный пользователь программ ПК (1С.8, пакет MS Office, e-mail, Internet)
- уверенность в себе, настойчивость, грамотная речь, энергичность и целеустремленность;
- быстрота и аккуратность в отчетности, в делопроизводстве;
- системность в работе;
- презентабельный внешний вид;
- не конфликтность, умение работать в команде, обучаемость, ответственность;
- возможны краткосрочные командировки;
- знание продукции необязательно-работник на испытательном сроке проходит

обязательное обучение и получает куратора.

Обязанности:

- активный поиск и привлечение новых партнеров (конечные потребители продукции);
- осуществление всех этапов продаж от звонка до оплаты;
- выполнение поставленных целевых задач;
- выполнение плана продаж;
- консультации по продукции;

Условия работы:

- оформление согласно КЗоТ;
- рабочий день без переработок с 09.00 до 18.00,
- оплата труда: ставка + % от личных продаж;

- возмещение транспортных расходов;
- возможность профессионального развития.

Функции:

- активный поиск потенциальных клиентов, работа с клиентской базой;
- ведение переговоров с клиентами;
- осуществление холодных звонков и прямых продаж;
 - участие в тендерных продажах;
 - горячие звонки;
- заключение договоров (контроль выполнения условий), ведение договоров;
- контроль за прохождением заказов от "А" до "Я";
- контроль дебиторской задолженности;
- поддержание контактов с постоянными клиентами;
 - эффективное взаимодействие с бухгалтерией, снабжением и технологами.

Преимущества компании: известность на рынке, широкий ассортимент продукции, развитая клиентская сеть, собственное производство, конкурентные цены, дилерская сеть по фирменной линейке продукции.

З/П: ИС - ставка - 10 000 грн. «Net».

После ИС - % от продаж (10 000 грн. «Net» гарантировано и более).

Офис и склады - р-н Оболонь.

Подробнее о работе - на собеседовании.

Контактное лицо: Игорь

тел.: (050) 337-71-00Требования:

Обязанности:

Условия:

Контактная информация

Телефон: +38 (050) 337-71-00

Контактное лицо: ИгорьГрищук

Сайт: <http://www.sedlex-group.com>

Адрес: Киев, ул.Автозаводская, 24, корп.2,
офф.401