



Менеджер по продажам в Авторизованный центр (СТО), 10000 грн. + %

📍 Винница,

Компания: LIQUIMOLY (ФЛП Мазур А.В.)

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Транспорт, автосервис](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: средне-специальное

Опыт работы: не требуется

График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Привет! Давай знакомиться! Мы — сеть Авторизованных сервисов (СТО) немецкого производителя технических жидкостей для автомобилей Liqui Moly.

Мы работаем на рынке Винницы более 6 лет и имеем большую базу постоянных клиентов.

В наших Авторизованных сервисах используется дорогостоящее оборудование для обслуживания автомобилей и предоставляется ряд уникальных услуг на рынке Украины.

Предлагаем тебе вакансию Менеджера по продажам в Авторизованный сервис, который:

- управляет процессами обслуживания клиентов на сервисе;
- организывает и контролирует работу автомехаников;
- контролирует наличие и заказ товара на станцию;
- подбирает и заказывает технические жидкости и запчасти на сайтах поставщиков под клиента;
- контролирует кассу и взаиморасчеты с клиентом.

Твоей главной задачей будет продавать и делать так, чтоб клиент был доволен обслуживанием.

Ты будешь работать с таким программным обеспечением:

- 1С 8.2;
- Bitrix 24;
- google-сервисы (google-календарь, google-таблицы).

Условия работы:

- 5 дней в неделю (плавающие выходные);
- 9-ти часовой рабочий день.

Со своей стороны мы предлагаем:

- брендированную спецодежду;
- скидки на обслуживание твоего автомобиля и продукцию компании;
- бесплатный вкусный кофе;
- частичную компенсацию обедов;

- молодую веселую команду механиков, которые всегда помогут и подскажут;
- очень лояльное руководство, идущее навстречу сотрудникам.

Скорее заполняй анкету forms.gle/e8XmaPZbFzjJF8eY7 и становись частью нашего дружного коллектива!

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 620-22-80

Контактное лицо: Ирина

Сайт: <http://liquimoly.vn.ua/>

Адрес: Винница, ул.Г.Успенского
91/6