



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам (кровельные материалы и водостоки, B2B), 15000 грн.

📍 Киев,

Компания: НВН, ООО

Рубрики: [Бухгалтерия, финансы, учет/аудит](#), [Строительство, архитектура](#), [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компания НВН специализируется на продажах кровельных материалов известных и хорошо узнаваемых торговых марок, а также сопутствующей комплектации (в том числе водосточные системы и софиты).

Сами завозим из-за границы и распространяем через своих дилеров на территории Украины битумную черепицу, композитную черепицу, пластиковые водосточные системы, металлические водосточные системы, софиты, а также, имеем собственное производство металлочерепицы профнастила, металлических планок.

Есть с чем работать и есть на чём достойно зарабатывать.

Больше продал — больше заработал.

Требования к кандидату:

- желание работать и зарабатывать;
- опыт работы в активных продажах (знания в области кровельных материалов — это преимущество кандидата);
- опыт ведения переговоров (собственная база клиентов — это преимущество кандидата);
- опыт поиска новых клиентов;
- знание ПК, базовые знания 1С желательны (научим, если не умеете);
- наличие автомобиля (приветствуется, но не обязательно);
- личные качества: коммуникабельность, аналитический склад ума, инициативность, результативность, ответственность, нацеленность на результат.

Функциональные обязанности:

- развитие дилерской сети по Украине;
- налаживание новых каналов сбыта (архитекторы, строительные компании, кровельщики), ведение переговоров, мониторинг конкурентов;
- оптовая продажа материалов для кровли и сопутствующих товаров.

Условия работы:

- полная занятость, работаем с 8–30 до 17–00 Пн — Пт. Выходные Сб и Вс, а также выходные все государственные праздники;
- базовая ставка + % от продаж;
- комфортный офис в районе станции метро «Берестейская»

- предоставление корпоративного мобильного телефона;
- работа в связке с менеджером по работе с клиентами, который постоянно находится в офисе и ведет (обслуживает) поточные заказы ;
- обучение по всему ассортименту продукции.

Мы предлагаем:

- работу в стабильной компании с многолетним опытом работы на строительном рынке Украины;
- работу с мировыми торговыми марками;
- официальное трудоустройство;
- возможность карьерного роста;
- достойную оплату труда.

Пожалуйста, присылайте резюме с фото.

Пожалуйста, перед собеседованием посетите на сайт — www.nvn.ua

Контактная информация

Телефон: +38 (044) 501-45-57

Контактное лицо: Ростислав

Сайт: <http://nvn.ua>

Адрес: Киев, Полковника Шутова 9-А