



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам жилой недвижимости, 30000 грн. + %

📍 Одесса,

Компания: АН Европа Приморский

Рубрики: [Недвижимость и страхование](#), [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: желателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

В команду профессионалов в сфере недвижимости, АН «ЕВРОПА», нужен очень активный менеджер по продажам, для которого работы не бывает много и он не знает слов НЕ ПОЛУЧАЕТСЯ и НЕ СМОГУ!

Самые выгодные условия сотрудничества как для профессионала, так и для новичка.

Преимущества сотрудничества с нашим агентством:

- комфортные офисы с оборудованным рабочим местом и безлимитным интернетом;
- рекламная компания и юридическая поддержка за счет агентства;
- условия оплаты- конкурентноспособный процент либо ставка+%. Процентные ставки возрастают пропорционально Вашим усилиям;
- открытая финансовая составляющая — свою зарплату можете посчитать сами и получить ее в день сделки. Возможен выбор системы оплаты (ставка либо %);
- открытая база квартир даст Вам возможность самостоятельно общаться с продавцом;
- профессиональный дружный, доброжелательный, а главное — ищущий, развивающийся коллектив;
- обучение за счет компании- своя школа риелторов;
- Корпоративный отдых за счет компании.

Требования:

1. Самодисциплина
2. Самомотивация
3. Умение правильно распределять свое время, планировать
4. Коммуникабельность
5. Обучаемость
6. Стремление к познанию нового
7. Креативность
8. Положительный настрой
9. Умение работать на результат
10. Владение ПК

Должностные обязанности:

1. Изучать рынок недвижимости, спрос и предложение на рынке недвижимости.
2. Находить и обрабатывать информацию о продаваемом объекте недвижимости.
3. Осуществлять поиск потенциальных покупателей -формировать клиентскую базу.
4. Осуществлять систематический контроль и проверку информации об объектах недвижимости в базе данных, и своевременно вносить изменения.
5. Подача рекламы (отбор объектов недвижимости и подготовка их рекламы).
6. Консультировать по вопросам цены, спроса и предложений на рынке недвижимости.
7. Своевременно информировать клиентов о вновь поступивших предложениях и организовывать их просмотр.
8. Согласовывать договорные условия покупки-продажи объекта недвижимости.

Подробнее о нас:<https://evropa.od.ua/>

Интересно? Присылайте свое резюме!

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 519-29-30

Контактное лицо: ОльгаВалерьевна

Сайт: https://evropa.od.ua/o_kompanii/