



Ваш надежный помощник

# Менеджер з продажу (Америка, ІТ-послуги)

📍 Київ,

Компанія: SOFT.ua

Рубрики: [ІТ, WEB спеціалісти](#), [Торговля, продажі, закупки](#), [Робота за рубежом](#)

## Пожелания к сотруднику

|                |                     |
|----------------|---------------------|
| Образование:   | не имеет значения   |
| Опыт работы:   | не требуется        |
| График работы: | полный рабочий день |

## Описание вакансии

Менеджер з продажу в Америці (активний продаж ІТ послуг)

У зв'язку із збільшенням відділу активних продажів та бажанням заробляти більше ТОВ «SOFT.ua» приймає на конкурсній основі 1–2 менеджера для «Бойового» відділу продажів.

Добридень.

Я, Дмитро Юрійович Асмогілов.

Я, керівник відділу продажів компанії SOFT.UA.

Якщо у Вас немає досвіду, але Ви впевнені, що зможете домогтися успіху — приходьте і я Вас перевірю.

Якщо це Ваше — я навчу і команда підтримає!

Я вчу, стажую і даю шанс на успіх в роботі.

Чому для мене не важливі Ваші професійні здібності/професійний досвід і я готовий з Вами ділитися професійними знаннями?

Тому, що мене цікавлять, в першу чергу, людські якості — сама ЛЮДИНА і її таланти, і тільки після розуміння «хто перед ді мною» мене можуть зацікавити його професійні здібності. Якщо людина має необхідні природні здібності і має бажання то, я впевнений, що іншому його можливо навчити.

Я буду вимагати від менеджера рівень річної заробітної плати 2 860 000 — 5 720 000 грн.

Не всім бажаючим вдасться стати успішним менеджером і заробляти такі кошти, тому що не всі хочуть старанно вчитися і ефективно працювати.

6 причин працювати в нашій команді:

- 1) різнобічний розвиток в компанії, яка стабільно розвивається;
- 2) цільова аудиторія в Америці більш 100 000 клієнтів; в Україні більш 10 000 (близько 50% — це Київ);
- 3) можливість кар'єрного зросту;
- 4) об'єм фінансового добробуту залежить в першу чергу від Вас;
- 5) можливість отримати стабільну роботу;
- 6) нові знання і навички, розкриття свого потенціалу для реалізації себе.

Вимоги до кандидата:

- 1) бажання працювати на 100% + 1% везіння / успіху / таланту;
- 2) здоровий в усіх сферах життя: відсутність шкідливих звичок (куріння, вживання наркотиків, часте вживання алкоголю), не

судимий;

3) розуміння або бажання зрозуміти психологію спілкування з людьми;

4) досвід комерційної діяльності вітається;

5) вільне володіння англійської (американської) по темам: ІТ, бізнес, фінанси, тощо.

Умови праці:

1) Робота в офісі в центрі Києва або у себе вдома + можливі відрядження: пн.- пт., робочі години налаштовуються під американський бізнес час та робочі дні з 15.00 до 24.00г. (приблизно).

2) Я пропоную ВАМ прогресивну формуоплати, яка залежить від Вашихздібностей і впертості.

Оплата складається з двох варіантів доходу (Ставки не має! Відрядна форма оплати праці — це оплата праці, яка прямо залежить від кількості виробленої продукції/послуги. Кому треба ставка — шукайте іншого місця під Сонцем):

А. Активний дохід: 20% від суми контракту (валовий дохід, оборот);

В. Пасивний: від 5 до 10% від вторинних продажів та інше.

Обов'язки:

1) створення лояльного клієнта з метою укладання з ним угоди;

2) комунікація з клієнтом на етапі створення проекту і після;

3) виконувати план продажів.

Основні етапи активних продажів:

1) знаходження через пошук ВК (вірогідних клієнтів) через холодні дзвінки, зустрічі, соціальні мережі;

2) вийти на ключову людину, познайомитися з ним і встановити особистий контакт;

3) представити нашу компанію, окреслити клієнту наші послуги;

4) виявити явні і приховані потреби клієнта;

5) зробити пропозицію клієнту, з якою він погодиться;

6) укласти угоду і отримати кошти;

7) поверхневий контроль виконання взятих на компанію зобов'язань;

8) отримання відгуку у клієнта;

9) розвиток особистих зв'язків з клієнтом, виявлення нових потреб для подальших додаткових продажів і отримання рекомендацій для нових ВК.

Ознайомтеся з інформацією на сайті SOFT.ua, особливо, з лендінгами в меню і, якщо це Ваше — відправляйте своє резюме сьогодні і подзвоніть мені демонструючи, як Ви вмієте себе подавати/продавати.

Телефонуйте мені з 11.00 до 19.00г. з понеділка до п'ятниці (067 572 0055, 099 723 8491 Дмитро Юрійович), і ми домовимось про час і місце співбесіди.

Резюме (українською) приймаються по e-mail або в офісі компанії.

Співбесіда / конкурс відбудеться за адресою зазначеною нижче.

Коли Ви телефонуєте, прохання, представитися і говорити чітко та лаконічно у справі бо це буде Вашою першою перевіркою.

Адреса офісу: Київ, бульвар Дружби Народів 17А, оф. 42, біля (М) «Дружби Народів».

При собі мати: роздруковане резюме, паспорт, рекомендації.

Контактна особа: Дмитро Юрійович Асмогілов.

т.

моб. 067 572 00 55

SOFT.ua

**Контактная информация**

Телефон: +38 (067) 572-00-55  
+38 (044) 393-48-74  
+38 (099) 723-84-91

Контактное лицо: ДмитроЮрійовичАсмогілов

Сайт: <https://soft.ua>

Адрес: Київ, бульвар Дружби Народів 17а, оф.  
42