



Менеджер по продажам (B2B), 15000 грн.

📍 Харьков,

Компания: ООО «Тубный завод»

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Реклама, маркетинг, PR](#), [Офисный персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Европейская высокотехнологичная производственная компания ООО «Тубный завод», которая специализируется на изготовлении алюминиевых, ламинатных, полиэтиленовых туб приглашает в свою команду Менеджера по продажам.

Наша продукция используется как упаковка для фармацевтических, косметических и других средств.

Наш сайт: <http://tube-plant.com/>

Ссылка на страницу в facebook: <https://www.facebook.com/TubeplantLTD/>

Обязанности:

- Формировать и реализовывать стратегию сбыта компании;
- Продвигать продукцию на внешних рынках;
- Устанавливать долгосрочные отношения с партнерами;
- Принимать участие в международных выставках;
- Вести документацию и отчетность.

Мы предлагаем:

- Работу в крупной, европейской компании;
- Интересные, креативные задачи;
- Возможность реализации своих идей и своего потенциала;
- Полный социальный пакет;
- Зарубежные командировки.

Требования:

- Высшее образование;
- Опыт работы в сфере b2b;
- Знание английского или другого иностранного языка;

Предприятие находится по адресу: ул. Георгиевская, 10 (ст. метро пр. Гагарина, «Левада» 10–15 мин. пешком).

Если Вам интересна работа в крупной, стабильной, Европейской компании, то отправляйте нам свое резюме. На все Ваши вопросы с удовольствием ответим при встрече на собеседовании.

Контактная информация

Телефон: +38 (050) 312-23-44

Контактное лицо: Екатерина Заратуйко

Адрес: Харьков, ул. Георгиевская, 10

