



Ваш надежный помощник

Коммерческий директор – директор по продажам за рубежом (Венгрия)

📍 Киев,

Компания: Ассоциация развития предпринимательства и права

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Руководство](#), [Работа за рубежом](#)

Пожелания к соотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от пяти лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Крупный международный производственный холдинг объявляет конкурс на замещение вакантной должности:

Коммерческий директор – директор по продажам за рубежом (Венгрия).

Обязанности:

1. Маркетинговые исследования товарного рынка HVAC Венгрии (сегментирование, емкость, потребители, конкуренты, тенденции).
2. Прогнозирование и планирование продаж B2B, B2C, DIY, формирование заказа на производство, контроль поставок и платежей.
3. Управление коммерческой структурой компании. Организация активного поиска, привлечение и удержание клиентов, ведение прямых продаж.
4. Создание, расширение и поддержка клиентской базы в Венгрии.
5. Проведение переговоров и осуществление заказов, заключение договоров и контрактов.
6. Развитие и продвижение бренда.

Требования:

Образование высшее техническое.

Навыки организации продаж промышленного оборудования (продукта) B2B и B2C, построения дистрибьюторских сетей, работы с сетями DIY, с крупными сбытовыми сетями, проектными и строительными компаниями. Желательно: опыт тендерной деятельности, работы с государственными структурами Венгрии.

Навыки как руководства коллективом, так и ведения автономной деятельности.

Свободное владение венгерским языком. Владение английским языком является конкурентным преимуществом.

Наличие автомобиля.

Условия:

Место работы: г. Тата, медье Комаром-Эстергом, Республика Венгрия.

Корпоративный пакет.

Испытательный срок 3 месяца.

Заработная плата, дополнительная мотивация - по итогам собеседования.