

Менеджер по продажам

9 Черновцы,

Компания: ТОВ "Монітерра"

Рубрики: Торговля, продажи, закупки, Реклама, маркетинг,

<u>PR</u>

Пожелания к сотруднику

Образование: среднее Опыт работы: обязателен

График работы: свободный график работы

Описание вакансии

Требования к соискателю:

- коммуникабельность;
- уверенность в себе;
- грамотная речь и хорошая дикция;
- владение навыками вежливого и убедительного общения;
- всегда готов к развитию;
- опыт работы в активных продажах;
- нацелен на результат и привык только побеждать.

Обязанности соискателя:

- проведение холодных звонков, ведение переговоров по телефону и согласование бизнес встреч с целью проведения презентации;
- предоставление клиентам необходимой для принятия решения о сотрудничестве информации;
- техническое сопровождение клиента до момента заключения сотрудничества;
- расширение базы потенциальных клиентов, используя разные информационные каналы.

Условия работы:

- нормированный рабочий день ПН-ПТ с 9:30 до 18:00, СБ-ВС выходной;
- официальное трудоустройство;
- группа товаров электронное оборудование системы мониторинга транспорта (GPS/GSM трекер, датчик уровня топлива и т.п.);
- работа в динамичном молодом коллективе.

Контактная информация

Телефон: +38 (050) 285-45-39

Контактное лицо: Евгений Александрович

Сайт: http://moniterra.com.ua

Адрес: Харьков, ул. Софиевская, 133