



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам современных стеновых стройматериалов, 15000 грн.

📍 Полтава,

Компания: Усиков Валерій Олексійович

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#), [Логистика, доставка, склад](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: не требуется
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Торговая компания "Полтавская крепость" (адрес: г. Полтава, ул. Половка, 62-А)- это открытая площадка (общая площадь более - 1000 м. кв.) для оптово - розничной торговли современными стеновыми материалами широкого ассортимента. «FORTECA» была создана командой единомышленников и экспертов данной отрасли в 2018 году. Основная мысль (и идея) создания в том, чтобы сформировать универсальный центр комплектации самыми современными стеновыми стройматериалами, а также различными прочими сопутствующими товарами для выполнения строительства и ремонта, различных объектов строительства субъектов хозяйственной деятельности. Среди вышеупомянутых различных объектов можно выделить следующие, а именно:
крупные промышленные объекты;
объекты различной недвижимости (в т.ч. коммерческой);
частные жилые и хозяйственные строения (постройки);
торговые компании - партнеры в т.ч. розничные торговые точки, строительные Маркеты, базары, магазины, а также прочие предприятия различной формы собственности г. Полтава и прилегающего Полтавского района (в радиусе 20 -30 км. от г. Полтава).

Несомненно, в наше время, качественные современные стройматериалы также важны, как и непосредственно сам процесс строительства либо ремонта. Благодаря плодотворной работе наших сотрудников и высококачественного специального сервиса было реализовано огромное множество объектов жилой и коммерческой недвижимости в г. Полтава и Полтавском регионе. Также за все время работы компании не было случаев возврата товара, либо неудовлетворенной рекламации и это само по себе есть лучшей гарантией качества работы, а также реализуемых современных строительных материалов.

На постоянную работу требуется менеджер по продажам современных стеновых материалов (кирпич, газобетон), а также прочих сопутствующих современных строительных материалов

Функциональные обязанности менеджера по продажам:

- Полное, качественное и своевременное сопровождение существующих клиентов, удовлетворение их потребностей, всестороннее устроение "точек боли" клиента;
- Поиск и привлечение новых клиентов (категория "ПРОРАБ", архитектор, дизайнер и т.п.);
- Мониторинг рынка и конкурентов;
- Периодический прозвон клиентской базы;
- Осуществление оптовых продаж продукции компании в сегменте B2G;
- Осуществление оптовых продаж продукции компании в сегменте B2B;
- Осуществление оптово - розничных продаж продукции компании в сегменте B2C непосредственно с торгового склада компании;
- Поддержание и развитие существующей клиентской базы;
- Выполнение заявленного плана продаж компании;
- Отслеживание дебиторской задолженности;

- Полное ведение клиента — от заказа до отгрузки со склада;
- Проведение переговоров и необходимой бизнес-переписки, составление коммерческих предложений;
- Формирование заказов для поставщиков (при необходимости);
- Составление и ведение необходимой управленческой отчетности, документооборота;
- Индивидуальное обучение, а также обучение сотрудников, дистрибьюторов и специалистов по продуктам (товарам/номенклатуре) компании (при необходимости).

Требования:

- Высшее образование (экономика, финансы, менеджмент, управление и т.п., - желательно очная форма обучения);
- Честность, порядочность, открытость, нацеленность на результат, позитивное мышление;
- Желание работать и зарабатывать, разумная инициатива, новаторство, исполнительность;
- Организаторские способности, коммуникабельность, стрессоустойчивость;
- Личная ответственность за результаты и принятые решения;
- Наличие водительских прав и автомобиля (приветствуется);
- Служба в силовых структурах (армии) (приветствуется);
- Компьютерные навыки: 1С, MS Office (Word, Excel, Outlook), Интернет
- Базовые знания складской и транспортной логистики;
- Базовые знания процесса проведения переговоров и техник продаж;

Система мотивации:

ставка + % от продаж (обсуждается индивидуально)

Условия работы:

- Пн-Пт с 8.30-17.30, Сб с 8.30-13.30, Вс - выходной день

Контактное лицо: собственник - Валерий Алексеевич

сайт : www.forteca.poltava.ua

.

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 575-22-82
+38 (066) 915-99-98

Контактное лицо: ВалерійУсиков

Сайт: <http://forteca.poltava.ua>

Адрес: Полтава, ул. Половка, 62-А