



Ваш надежный помощник

Региональный менеджер по продаже агрооборудования

Ровно,

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Сельское хозяйство, агробизнес](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

1. **Региональный менеджер по продаже элеваторного оборудования с предыдущим опытом работы в аграрном секторе (локация Ровно, Луцк или Волинь).**

Основные обязанности:

Активные полевые продажи в регионе;

Поиск новых клиентов, расширение клиентской базы;

Развитие и поддержание отношений с существующими клиентами, в т.ч. крупными агрохолдингами;

Переговоры, презентации, выявление потребностей клиентов на их территории;

Разработка коммерческих предложений и технических решений (совместно с тех. специалистами);

Работа с возражениями, повышение лояльности клиентов, укрепление репутации поставщика;

Изучение конкурентной среды в регионе, технический маркетинг;

Планирование продаж на 3–12 мес;

Работа в CRM;

Lead Generation в рамках своего региона.

Требования к кандидату:

высшее образование (техническое приветствуется);

опыт работы от 1 года в продажах на аграрном рынке (техника, средства защиты растений, удобрения, семена);

отличные коммуникативные и презентационные навыки;

системный подход, контроль проекта на всех этапах его реализации (от первого контакта с клиентом до запуска объекта);

проактивность, нацеленность на достижение результата, стрессоустойчивость;

готовность к командировкам;

Мы предлагаем:

работу в коллективе профессионалов;

повышение профессионального уровня, участие в презентациях и выставках;

возможность ставить для себя амбициозные цели, карьерный рост, высокий уровень дохода;

оклад + % от продаж;

полный соц пакет, мед страховка;

- полный рабочий день.

Контактная информация

Телефон: +38 (093) 207-71-75

Контактное лицо: OlgaVitover

Сайт: <https://www.vitover.com/вакансии/kmz/>