Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам B2B промышленного оборудования

Киев,

Компания: Vitover. Business Support

Рубрики: Торговля, продажи, закупки, Производство

Пожелания к сотруднику

Образование:	полное высшее
Опыт работы:	желателен
График работы:	полный рабочий день

Описание вакансии

Компания занимается продажей, поставкой и установкой:

- Европейского фасовочного и упаковочного оборудования для пищевого, химического и фармацевтического производства.
- Занимается поставкой и установкой тубонаполнительного оборудования для фасовки крема и геля в тубу.
- Также осуществляет поставку и пусконаладку оборудования для фасовки и упаковкимуки, геркулеса, соли, сахара и других круп в готовые бумажные пакеты.
- Помимо фасовочного оборудования аша компания занимается упаковочным оборудованием для продуктов питания, лекарственных средств и косметики, а также оборудованием для порционной нарезки сыра с фиксированным весом, автоклавирование овощных, рыбных и мясных консервов.
- Технологическое оборудования для производства соусов, начинок, джемов и сиропов.
- Является поставщиком оборудования для приготовления и упаковки в дой-пак пакеты майонеза, кетчупа и соуса. Также поставляем, работающие под вакуумом, миксеры-гомогенизаторы для приготовления сиропов от кашля и капли для глаз в фармацевтической промышленности.

Основные обязанности на должности:

- Вести самостоятельный поиск потенциальных клиентов, выяснять их возможности и потребности;
- Проводить личные встречи и презентации для потенциальных клиентов;
- Готовить коммерческие предложения потенциальным клиентам, участвовать в переговорах и торгах;
- Принимать участие в тендерах;
- Обеспечивать клиентам полный пакет документации, связанной с покупкой продукции компании;
- Обеспечивать поставку оборудования;
- Контролировать оплату клиентом купленного оборудования;
- Контролировать проект монтаж, установку, ввод в эксплуатацию оборудования клиента;
- Проводить послепродажное обслуживание клиента: коммуникация с клиентом, гарантийное обслуживание;
- Выезды в командировки по Украине.

Требования:

- кандидат, имеющий успешный опыт в активных продажах;
- желателен опыт в продажах крупного оборудования;
- приветствуется опыт проведения успешных проектных работ.

ОФИС: Киев, ул.Туполева.

Контактная информация

Телефон:	+38 (093) 207-71-75
Контактное лицо:	OlgaVitover
Сайт:	https://gvp.com.ua/