



Менеджер по активным продажам, 12000 грн.

📍 Киев,

Компания: TaranRecruitment

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#)

Требования

Образование: полное высшее

Опыт работы: от года

График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Наш клиент - MagNum - активно развивающаяся компания занимающаяся проектированием, производством, инсталляцией и обслуживанием систем розлива напитков в сегменте HoReCa.

Компания MagNum уже 12 лет на рынке и за это время стала #1 в Украине по продажам пивного оборудования!

Мы работаем с известными ресторанами Украины, такими как: Ресторация Правда, корпорация FEST, This is Pivbar и другие. Мы являемся дистрибьюторами мировых лидеров по производству пивного оборудования из США, Австралии, Австрии. Успешно реализуем крупные международные проекты в нескольких странах СНГ. И мы разработали собственный аппарат по разливу нитро-кофе.

В связи со стремительным развитием компании, ищем МЕНЕДЖЕРА ПО АКТИВНЫМ ПРОДАЖАМ!

Наша команда менеджеров увеличивается и чтобы стать одним из ее лидеров нужно:

- Активно продавать оборудование для розлива напитков: пива, вина, безалкогольных напитков. Основной рынок сбыта - HoReCa, точки по продаже напитков (пивные магазины, кофейни), пивоварни;
- Делать 80% активных продаж через холодные звонки, встречи, участие в тематических выставках и мероприятиях;
- Делать 20% продаж через существующую базу клиентов и обработку лидов;
- Выполнять планы по интенсивности и по продажам;
- Делать дополнительные продажи существующим клиентам.

У нас Вы заработаете:

У вас будет фиксированная ставка 10 000 грн + 2 000 грн. бонус за интенсивность ПЛЮС % от продаж.

При выполнении минимального плана уже к концу испытательного срока вы будете выходить на 10 000 грн бонусов. Таким образом, Вы выйдете на заработок около 22 000 грн. Дальше, ваши бонусы будут расти пропорционально продажам. Мы ожидаем, что, в среднем, вы будете выходить на сумму в размере 30 000 грн. У нас нет верхнего потолка, так что именно вы будете влиять на размер своего заработка.

У вас есть опыт в продажах оборудования или работы с сегментом HoReCa, и вы хотите зарабатывать больше уже сейчас? Отправьте нам резюме на taranrecruitment@gmail.com и мы с Вами свяжемся.

Мы ценим каждого нашего результативного сотрудника, поэтому мы предлагаем ряд дополнительных привилегий:

- Поддержка в профессиональном обучении сотрудников стандартам и технологиям продаж от экспертов с более чем 10-летним опытом;
- Молодая и энергичная команда единомышленников;
- Открытая и прозрачная коммуникация с собственниками;
- Работа в уютном офисе в 10 минутах ходьбы от ст.м. Славутич;

- Вы будете посещать выставки и профильные мероприятия, а также встречаемся с нашими клиентами;
- У нас полностью прозрачная система мотивации, поэтому каждый наш сотрудник может просчитать свою з/п;
- Официальное трудоустройство, оплачиваемый больничный и отпуск;
- Мы нацелены на результат, поэтому вы сможете влиять на организацию своей работы, составляя план активностей для себя.

Любите продавать и умеете это делать?

Не теряйте время, отправляйте нам свое резюме, начните сопроводительное письмо со слов «Я готов/а работать у вас потому что...» и мы обсудим все детали на собеседовании.

Ссылка на сайт компании: <https://magnum-beer.com.ua/>

Контактная информация

Контактное лицо: AnnaTaran

Сайт: <https://magnum-beer.com.ua/>

Адрес: ул. Малоземельна, 75Г, оф. 10 Киев