



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам ВЭД

📍 Днепр,

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Логистика, доставка](#), [склад](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: удаленная работа

Описание вакансии

Для организации отдела продаж Вэд (экспорт) "с нуля" и последующего взаимовыгодного сотрудничества компания КВ ЕНЕРДЖИ ГРУПП приглашает "**Менеджера по продажам ВЭД (экспорт)**" в удаленном формате по Агентскому договору.

Оплата: % от каждого успешно проведенного договора ВЭД.

Требования:

- + опыт работы в продажах ВЭД от 3 лет;
- + опыт успешного заключения и выполнения контрактов. Навыки продаж, учета и отчетности.
- + умение принимать самостоятельные решения и готовность нести ответственность за последствия;
- + грамотность, целеустремленность;
- + низкий уровень конфликтности;
- + работа на результат;
- + организованность и исполнительность;
- + знание условий поставок и применение их на практике ("Инкотермс 2020");
- + знание английского языка (выше среднего);
- + знание 1С: 7, 1С:8 предприятие;
- + опытный пользователь ПК, офисных программ, приложений;
- + высокий уровень ответственности, исполнительности;
- + порядочность и культура;

Обязанности:

- + Полное сопровождение сделок ВЭД, подготовка пакета документов для отгрузки и передачи таможенному брокеру;
- + Активный поиск и привлечение новых потенциальных покупателей;
- + Взаимодействие с таможенным брокером;
- + Работа с клиентской базой и ее расширением;
- + Расширение рынков сбыта, увеличение объемов продаж;
- + Заключение новых контрактов ВЭД с выгодными для компании условиями «Инкотермс 2020» на поставку продукции в страны ЕС, США, Азии, Ближнего Востока, Африки;
- + Установление доверительных отношений с зарубежными партнерами-покупателями;+ Ведение активной деловой переписки (подготовка запросов, писем, коммерческих предложений, контрактов, заказов, инвойсов);

- + создания информационных баз зарубежных поставщиков по различным видам продукции;
- + Взаимодействие с экспедиторскими компаниями, производителями реализуемой продукции, таможенными брокерами и портовыми службами Украины;
- + Составление и предоставление отчетов по продажам за отчетный период;
- + Экономия средств и ресурсов компании;
- + Выполнение поручений руководителя.

Условия работы:

- + дистанционная работа;
- + оплата: % от каждого успешно сопровождаемого договора ВЭД;
- + отчеты перед руководителем (Скайп, личная встреча, электронная почта).

РЕЗЮМЕ ПРИСЫЛАТЬ НА КОРПОРАТИВНУЮ ЭЛЕКТРОННУЮ ПОЧТУ:

kvenergygroup@gmail.com

Контактная информация

Контактное лицо: ВладимирКриворучко

Сайт: <https://lnkd.in/gDuH79n>