



Ваш надежный помощник

Руководитель отдела продаж, 30000 грн. + %

📍 Херсон,

Компания: Таврияпромсервис

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Руководство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: обязателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

ЧП «Таврияпромсервис» считается одним из лидеров производства и обслуживания промышленного оборудования для пищевой промышленности на рынке Украины.

Мы ищем в нашу команду руководителя отдела продаж.

Какого руководителя мы ищем:

- самостоятельного, активного и целеустремленного;
- готового брать на себя ответственность за работу отдела и показывать успешный результат;
- с высшим образованием (техническое/экономическое);
- с опытом продаж в сфере промышленного оборудования;

Основные задачи:

- разработка и реализация мероприятий по повышению объема продаж;
- анализ рынка;
- поиск и привлечение новых клиентов, дополнение существующей базы контактов;
- проведение переговоров и презентаций;
- подготовка коммерческих предложений;
- активное участие в разработке и проведении маркетинговых мероприятий;
- обучение новых сотрудников, помощь в переговорах;
- развитие новых направлений продаж;
- готовность к командировкам по Украине и странам СНГ.

Что предлагает Компания:

- официальное трудоустройство;
- оплата отпуска, больничного;
- профессиональный рост;
- возможность влиять на свой заработок (ставка + % от продаж)

Условия работы: пятидневная рабочая неделя с 08:00- 16:45, сб., вс.- выходной. Рассмотрим иногороднего кандидата.

Тел. — Алла

Контактная информация

Телефон: +38 (050) 984-07-04

Контактное лицо: АллаХолодарь