



Менеджер по продажам B2B (переезд в Ригу), 35000 грн.



📍 Киев,

Компания: Навігатор, рекрутингова компанія

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#), [Работа за рубежом](#)

Пожелания к соотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: обязателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Агентство по аутсорсингу персонала из Латвии активно развивается на международном рынке и объявляет конкурс на замещение вакансии «Менеджера по продажам B2B» с опытом активных продаж на рынках Германии, Австрии или Швейцарии.

Требования:

- Опыт активных продаж на территории Германии, Австрии или Швейцарии – обязательное требование (!!!!!).
- Свободное владение немецким языком (C+) - обязательное требование (!!!!!).
- Высшее образование, 27-45 лет.
- Свободное владение ПК: Word, Excel.
- Мотивированность, амбициозность, стрессоустойчивость, целеустремлённость, настойчивость.
- Готовность к командировкам в Германию.
- Готовность переезда на постоянное место жительства в Ригу. - обязательное требование (!!!).

Обязанности:

- Активный поиск новых клиентов в Германии, Австрии и Швейцарии.
- Предконтрактная работа с клиентом.
- Заключение контракта.
- Мониторинг действующего контракта.

Компания предлагает:

- Работу в амбициозной команде, поддержку коллектива.
- Оклад от 1200 Евро в месяц нетто + бонусы (1% от оборота по заключённым контрактам).
- Оплата аренды жилья в г. Рига.
- Мед. страховка, оплата проезда и моб.связи.

Контактная информация

Телефон: +38 (050) 474-53-31

Контактное лицо: СергейБеляев

Адрес: Киев, проспект Леся Курбаса 7-Б, 1 этаж, фасадный
вход