



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам, 25000 грн.

📍 Белгородка (Киевская обл.),

Компания: Техно-Лидер

Рубрики: [Строительство](#), [архитектура](#), [Торговля](#), [продажи](#), [закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компания «Техно-Лидер» имеет успешный 18 -летний опыт работы на рынке услуг автомобильной строительной спецтехники. Мы занимаем лидерские позиции и имеем собственный автопарк техники, который насчитывает больше 30-ти единиц разноплановой техники.

Компания Техно-Лидер принимала участие в строительстве таких масштабных объектов как: аэропорт Борисполь, НСК Олимпийский; торгово-развлекательные центры Республика, Лавина, Дрим Таун и многие другие.

Наша цель - быть надежным партнером!

О нашей деятельности и услугах Вы узнаете на сайтах:

- <http://tehnolider.in.ua>
- <http://vagonchuk.com>

Ключевые факты развития компании Техно-Лидер

За прошлый год мы:

- обновили 30% автопарка;
- увеличили отдел по аренде контейнеров на 42%;
- наладили производство жилых бытовок под заказ и уже успели заключить несколько серьезных контрактов по их реализации;
- приняли участие и выиграли 8 тендеров на предоставление услуг строительной спецтехники как в Киеве так и по Украине;
- переехали в новый, просторный и комфортный офис;
- 85% наших клиентов остаются с нами навсегда.

Почему мы?

- Зарботная плата наших сотрудников составляет до 30тыс. грн./месяц;
- Обучение за счет компании;
- Карьерный рост от помощника руководителя до руководителя отдела;
- Коллектив, в котором вы почувствуете себя частью большой и дружной семьи;
- Возможность выбора другого направления в работе для полного проявления вашего потенциала.

Обязанности менеджера по продажам:

Обработка входящих звонков;

Поддержка и развитие существующей базы клиентов;

Формирование коммерческих предложений. Согласование условий и заключение договоров.

Проведение переговоров.

Проведение расчетов стоимости услуг.

Постоянный мониторинг рынка (анализ потенциальных партнеров и конкурентной среды).

Желание развиваться в сфере продаж

Кто нам нужен (требования):

- Возраст от 25 до 40 лет;
- Образование среднее, профессионально-техническое , высшее;
- Понимание рынка услуг строительной спецтехники;
- Опыт работы в продажах услуг строительной спецтехники от 2-х лет - **Обязательно!!!**;
- Владение компьютером: уверенный пользователь;
- Умение работать в команде;
- Хорошие коммуникативные навыки, нацеленность на результат, высокий уровень ответственности и самоорганизации.

Что взамен:

Достойная заработная плата до 30000грн.

Официальное трудоустройство согласно КЗоТ

График работы: понедельник-суббота с 9:00 до 18:00

Обучение за счет компании.

Мы находимся:

Киево-Святошинский район, село Белогородка, улица Богатырская, 2Б. От метро Академгородок маршрутка № 796. От метро Житомирская, Нивки маршрутка № 824.

Контактная информация

Контактное лицо: ТатьянаКоваленко