



Ваш надежный помощник

Територіальний менеджер відділу продажів B2B, 20000 грн.

📍 Борисполь,

Компанія: GPL

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Транспорт, автосервис](#), [Руководство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Група компаній GPL в пошуках **територіального менеджера відділу продажів B2B**.

GPL - група компаній з виробництва, дистрибуції та продажу мастильних матеріалів, технічних рідин, аерозольних фарб та автозапчастин на легкові та вантажні автомобілі.

Ми є офіційними дистриб'юторами відомих українських та зарубіжних торгових марок. Наша команда успішно працює та розвивається в Україні вже більше 25 років!

Хто наш кандидат?

- Має успішний досвід роботи в продажах B2B регіональним менеджером або торговим представником на стороні виробника.
- Володіє інформацією по ринку мастильних матеріалів, автохімії та автозапчастин.
- Має досвід в управлінні торговою командою.
- Володіє навичками організації продажів і аналізу продажів.
- Впевнений користувач ПК, офісних програм (Word, Excel) та 1С.
- Вміє робити презентації продукту.
- Має посвідчення водія та активний досвід керування легковим та комерційним авто від 1 року.
- Має власний автомобіль, права категорії В.
- Наявність клієнтської бази вітається.

Ми очікуємо від Вас виконання таких функціональних обов'язків:

- Робота з наявними клієнтами, пошук нових клієнтів та переведення їх у статус покупця. Проведення переговорів на різних рівнях з потенційними та підтримання ділових відносин з вже існуючими клієнтами. Заключення договорів.
- Розширення товарних груп у існуючих клієнтів.
- Участь у розробці і реалізації плану розвитку відділу продажів B2B.
- Участь в розробці стратегії по виведенню на ринок нових продуктів компанії GPL.
- Підтримання позитивного іміджу компанії.
- Володіння бізнес-процесами роботи підрозділу та розробка нових, або вдосконалення існуючих.
- Збільшення обсягів продаж у грошовому та натуральному виразі.
- Моніторинг ринку прямих та непрямих конкурентів. Аналіз цін.
- Володіння навиками роботи в 1С8, формування звітної документації.
- Робота з дебіторською заборгованістю.
- Надання звітності за результатами роботи.

У свою чергу ми пропонуємо:

- офіційне працевлаштування з першого робочого дня;
- високу заробітну платню (згідно КРІ);
- роботу у злагодженому колективі та комфортному офісі в Борисполі;
- повну зайнятість без необхідності щоденного відвідування офісу;
- оптимальний графік роботи з 9:00 до 18:00 (суб/нед. вихідний), 1 година обідньої перерви;
- соціальний пакет;
- широкі можливості для розвитку в системній компанії з багаторічним досвідом; розвозка з Києва та Борисполя.
- власна їдальня;
- компенсацію розходу палива та амортизацію.

Якщо Ви – шукаєте стабільність в роботі, позитивну атмосферу в дружньому колективі, вчасну виплату достойної заробітної плати, можливість кар'єрного росту – тоді чекаємо на Ваше резюме або дзвінок.

Телефон +38...50

Більше про групу компаній GPL можна переглянути за посиланнями:

www.gpl.ua/

<https://www.facebook.com/gpl.ukraine/>

З повагою, HR-команда «ГПЛ»

Контактная информация

Телефон: +38 (096) 770-54-50

Контактное лицо: Валерій Мовлян

Сайт: <http://www.gpl.ua>

Адрес: Бориспіль