



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам/Региональный представитель, 15000 грн. + %

📍 Днепр,

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: не требуется
График работы: свободный график работы

Описание вакансии

ОПИСАНИЕ ВАКАНСИИ

Добрый день, уважаемый соискатель!

Мы ищем регионального представителя/менеджера продаж. Энергичного, амбициозного, умеющего вести переговоры и целеустремленного партнера желающего построить собственный бизнес.

Наша миссия — помощь малому и среднему бизнесу в развитии, путём кадровой и налоговой оптимизации.

У нашей компании более 10 лет практики в этих направлениях и сегодня мы хотим сделать это не просто юридической услугой, а доступным сервисом для всего украинского бизнеса.

Для этого нам нужны Вы — человек, который будет отправной точкой этого сервиса.

Есть вещи, которые Вам необходимо знать, прежде чем отправить нам резюме.

Мы аутстаффинговая юридическая компания.

Наши клиенты - это руководители большого, малого и среднего бизнеса. Это очень интересные люди, общение с которыми приносит новые связи и положительный опыт.

Вам не обязательно иметь юридическое образование (хотя это приветствуется), всю «техническую» работу делают наши юристы и адвокаты.

Ваша задача не просто принимать звонки и письма, - Вы должны продавать услуги для бизнеса, вести клиента, выстраивать с ним деловые отношения и даже, в определенных случаях, контролировать соблюдение дедлайнов юристами и адвокатами головного офиса.

Вы будете не наёмным сотрудником, а полноценным владельцем своего собственного бизнеса в вашем регионе, нашим бизнес партнером. Ваша задача — развивать собственный бизнес и становиться успешным.

Наши предпочтения к кандидатам:

обучаемость (мы всему Вас научим, это не сложно, но Вы должны быть способны к обучению);

наличие высшего образования (любого);

желание продавать продвинутые услуги;

желание не быть наёмным и подотчетным сотрудником, а цель построить свой бизнес;

Чего мы ждем от Вас:

работа с клиентами по входящим заявкам;

работа с корпоративными клиентами;

умение проводить встречи и презентации;

умение продавать по телефону;

организация и участие во встречах с клиентами;

организация семинаров;

развитие собственного независимого бизнеса;

стремление к профессиональному росту.

Что мы предлагаем:

Основное — у нас Вам будет не скучно;

Ценный опыт работы с клиентами из ТОП-сфер бизнеса (иностранцы клиенты, строительство, медицина и т.д.);

Возможность реализовывать свои идеи и получать за это вознаграждение, постоянный доход от работы бизнеса;

Гибкую оплату труда (ставка + % от суммы сделки, + постоянно растущий доход вашего бизнеса).

Контактная информация

Телефон: +38 (093) 226-46-50

Контактное лицо: ЮраБойко