



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу, торговий, медичний представник

Днепр,

Компания: INSPE

Рубрики: [Медицина, фармацевтика](#), [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія «**INSPE**» є одним з лідерів на ринку продажу стоматологічних матеріалів та обладнання та постійно динамічно розвивається. Здійснює оптову та роздрібну торгівлю та веде зовнішньо-економічну діяльність більше 20-ти років. Запрошуємо на роботу: **Територіального менеджера з продажу стоматологічного обладнання та матеріалів**

Обов'язки:

- Виконання і аналіз планів продажів, ефективна звітність;
- Розробка і впровадження заходів, спрямованих на збільшення продажів, активний пошук клієнтів;
- Просування асортименту;
- Робота з дебіторською заборгованістю;
- Відвідування клієнтів по маршруту, формування замовлень;
- Укладання договорів з клієнтами згідно з потребами бізнесу;
- Контроль виконання домовленостей з клієнтами
- Аналітика конкурентного середовища (асортимент, ціноутворення);
- Участь в конференціях, виставках.

Особисті характеристики, необхідні на посаді:

- Досвід роботи в продажах не менше 2-х р.;
- Лідерські здібності, комерційне мислення, цілеспрямованість, клієнторієнтованість, стресостійкість;
- Вміння працювати в команді;
- Бажання професійно розвиватися.

Додатково (бажано):

- **Наявність авто**, досвід водіння;
- Англ. - середній рівень.

Для нас важлива Ваша мотивація, тому ми пропонуємо:

- Гідну оплату праці за результатами співбесіди;
- Амбіції компанії, якими хочемо Вас зарядити;
- Професійний зростання;
- Компенсація амортизаційних витрат на авто і витрат на зв'язок.

Якщо ви хочете стати частиною нашої команди, надсилайте своє резюме із зазначенням рівня побажань по заробітній платі!

Контактная информация

Телефон: +38 (098) 188-98-42

Контактное лицо: Роксолана Мудра

Сайт: <http://inspe.ua>