



Территориальный представитель

📍 Киев,

Рубрики: [Торговля, продажи,](#)
[закупки](#)

Требования

Образование: не имеет значения

Опыт работы: не требуется

Описание вакансии

Компания **EximLab** - лидер на рынке контрольно-измерительных приборов и химико-лабораторной посуды объявляет конкурс на вакансию **территориальный представитель с авто**.

Требования:

- желателен опыт продаж в каналах сбыта B2B, B2C;
- опыт ведения переговоров, презентаций, умение убеждать;
- навыки работы с финансовыми документами;
- знание техник и методов активных продаж;
- уверенное знание ПК (Microsoft Word, Excel);
- наличие автомобиля, который может использоваться в служебных целях.

Основные обязанности:

- сопровождение продаж, выявление потребности клиентов в товаре;
- регулярное посещение клиентов на подотчетной территории согласно установленного плана;
- презентация и продвижение продукции компании на вверенной территории;
- поиск и использование потенциала территории в продажах, представленности.

Условия работы:

- график работы: 5/2;
- заработная плата: ставка + бонус;
- компенсационный пакет (ГСМ, амортизация автомобиля, мобильная связь);
- испытательный срок 2 месяца.

Готовы рассматривать кандидатов без опыта работы!

Контактная информация

Контактное лицо: МаринаМаркова

Сайт: <https://eximlab.ua>