



Ваш надежный помощник

Региональный менеджер по продажам оконных конструкций со своим авто, 20000 грн.

📍 Житомир,

Рубрики: [Строительство, архитектура](#), [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: средне-специальное
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

ООО «Виконда» - один из лидеров украинского рынка металлопластиковых окон. Основой нашего успеха является компетентные, мотивированные на успех сотрудники во всех наших структурных подразделениях

В связи с динамичным развитием, приглашаем на работу **Регионального менеджера по продажам в Житомирк и Житомирской области**

Компания предлагает:

- **Достойный уровень дохода (ЗП+Бонус), обычно на этой позиции получают не менее 20 000-30 000 грн.**

Поскольку продажи пойдут не с первого дня работы, компания гарантирует минимальную заработную плату на период испытательного срока (3 месяца) **15 000 грн** на руки, после окончания испытательного срока **6 000 грн + бонус**;

- Официальное трудоустройство с 1-го рабочего дня;
- Регулярные тренинги для профессионального и личностного роста;
- **Компенсацию расходов** (бензин, амортизация, проезд, проживание в командировках, мобильная связь);
- Молодой, дружелюбный коллектив;
- Возможность расти и развиваться вместе с компанией.

Обязанности на позиции:

- Привлечение новых клиентов (80% работы в полях, сопровождение их в первые 1-2 мес.);
- В дальнейшем передача клиентов Менеджеру по работе с постоянными клиентами.

Требования и ожидания от кандидата:

- **Наличие собственного автомобиля;**
- Владение украинским языком (желательно);
- Опыт работы в B2B (отдается предпочтение), B2C (рассматривается);
- Высшее образование;
- Понимание принципов работы строительного рынка (опыт работы в этом секторе будет преимуществом);
- Опыт работы в программах автоматизации продаж/1C/CRM (будет преимуществом);
- Умение вести деловые переговоры;
- Стрессоустойчивость и гибкость;
- Дисциплинированность и ответственность;
- Желание работать на результат.

Без стеснения направляйте свое резюме!

Контактная информация

Телефон: +38 (050) 382-34-53

Контактное лицо: Анатолий Каморда