



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу, 10000 грн. + %

📍 Буча,

Компанія: ТОВ "МТС-Полтава"

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#), [Производство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: желателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Наша компанія — це спеціалізоване підприємство по виготовленню та дистрибуції насосного обладнання, комплектуючих та гідравлічних ущільнень.

Ми шукаємо в нашу команду позитивного, комунікабельного менеджера з продажу насосного обладнання, який повністю націлений на результат, який хоче і вміє продавати, вміє підтримувати довгострокові відносини з клієнтами, а також здатний охопити великий обсяг роботи, тим самим підвищуючи свою з/п. У нас немає обмежень по з/п.

Вимоги:

- вища технічна освіта (інженер-гідралік в пріоритеті);
- бажаний досвід роботи в даній сфері (також розглянемо випускника вузу без досвіду роботи, але з бажанням навчатися, працювати і заробляти);
- хороший рівень знань офісних програм;
- вміння вести ділові переговори і налагоджувати ділові стосунки;
- вміння продавати, переконувати і відстоювати інтереси фірми

Особисті якості:

- гарні комунікативні навички (вміння спілкуватись по телефону та безпосередньо);
- грамотна усна и письмова мова, навички ділової переписки (укр., рос.);
- високий рівень самоорганізації, здатність до навчання, стресостійкість;
- здатність доводити почату справу до кінця;
- вміння приймати рішення і брати на себе відповідальність за свою роботу;
- вміння якісно працювати над декількома завданнями одночасно;
- увага до деталей;
- здатність до командної роботи;
- бажання працювати та заробляти, вчитися і розвиватися (Обов'язково).

Обов'язки:

- прийом і обробка вхідних дзвінків та запитів;
- якісна консультація клієнтів по асортименту та технічних особливостях обладнання;
- виявлення потреб клієнтів, робота із запереченнями («возражениями») та пропозиція кращих варіантів рішення;
- робота з CRM-системою та її уміле ведення (фіксація інформації про клієнта, формування і ведення повного циклу заявки);
- робота з існуючою базою та активний пошук нових клієнтів;
- складання комерційних пропозицій, виставлення рахунків;
- укладання угод, підготовка договорів;
- участь в тендерах;
- запуск замовлень на виробництво;
- контроль своєчасного виготовлення та відвантаження замовлень.

Умови роботи:

- робота в стабільній розвиваючій компанії з дружним молодим колективом;
- можливість професійного розвитку, самореалізації та кар'єрного зростання;

- гідна заробітна плата (від 10000 грн + бонуси);
- випробувальний термін від одного місяця, в залежності від результатів і досвіду кандидата
- робочий графік: пн-пт з 9:00 до 18:00 год.

Телефон для зв'язку: +380675315444

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 531-54-44

Контактное лицо: ГригорийНовосядлый

Адрес: м.Буча