

Директор по продажам (автохимия, автотовары), 80000 грн.

Киев,

Компания: ИК НАНОПРОТЕК

Рубрики: Транспорт, автосервис, Руководство

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения

Опыт работы: обязателен

График работы: полный рабочий день

де

Описание вакансии

Инновационная компания «НАНОПРОТЕК» более 10 лет представляет на рынке Украины революционные продукты для защиты техники и улучшения качественных показателей работы любых механизмов. Мы предлагаем технологии будущего. За короткий промежуток времени компания «ИК «НАНОПРОТЕК» вышла в лидеры рынка.

Требования:

- Опыт работы в продажах на руководящей должности
- Обязательное требование опыт работы в/с/и т.п. автомобильной тематике (знание автохимии, масел, автотоваров).
- Понимание специфики продаж в В2В и В2С
- Активная жизненная позиция, высокий уровень знания техник продаж, навыки ведения переговоров
- Желательно: ОР с/ (открытие и запуск) интернет-магазина

Обязанности:

- Ведение и расширение уже существующей базы клиентов. Активный поиск новых клиентов.
- Анализ рынка и разработка мероприятий по использованию потенциальных возможностей для развития и продвижения продуктов. Развитие новых направлений.
- Управление и контроль работы подчиненных: торговые представители, интернет-магазин.
- Контроль выполнения условий договоров и своевременное погашение дебиторской задолженности.
- Организация и контроль маркетинговых активностей

Компания предлагает:

- Интересные проекты, амбициозные задачи в стабильной развивающейся Компании, лидирующей в своем сегменте
- Компенсация мобильной связи, ГСМ, амортизация авто, командировочные расходы.

Просьба указывать:

- 1. Опыт работы / навыки работы с авто направлением
- 2. Пожелания по з/п

Контактная информация

Контактное лицо: РусланВитюк