



# Региональный представитель/Бизнес партнёр, 21000 грн. + %

📍 Одесса,

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Юриспруденция, право](#), [Консалтинг](#)

## Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее  
Опыт работы: не требуется  
График работы: полный рабочий день

## Описание вакансии

Добрый день, уважаемый соискатель!

Мы ищем регионального представителя/ менеджера по продажам. Энергичного, амбициозного, умеющего вести переговоры и целеустремленного партнера, желающего построить собственный бизнес.

Наша миссия — помощь малому, среднему и крупному бизнесу в развитии и росте, путём кадровой и налоговой оптимизации.

УКРАИНСКИЙ ФОНД РАБОТНИКОВ имеет более 10 лет практики в этих направлениях и сегодня мы хотим сделать эти направления доступным сервисом для всего украинского бизнеса.

Для этого нам нужны Вы — человек, который будет отправной точкой развития этого сервиса, для всех предпринимателей и компаний Украины.

Есть вещи, которые Вам необходимо знать, прежде чем отправить нам резюме.

Мы юридическая компания и наши клиенты - это руководители большого, малого и среднего бизнеса. Это очень интересные люди, общение с которыми приносит новые связи и положительный опыт.

Вам не обязательно иметь юридическое образование (хотя это приветствуется), всю «техническую» работу делают наши юристы и адвокаты.

Ваша задача не просто принимать звонки и письма, - Вы должны продавать услуги для бизнеса, вести клиента, выстраивать с ним деловые отношения и даже, в определенных случаях, контролировать соблюдение дедлайнов юристами и адвокатами головного офиса.

Вы будете не наёмным сотрудником, а полноценным владельцем своего собственного филиала в вашем регионе, нашим бизнес партнером. Ваша задача — развивать собственный бизнес, продавая наши услуги, становясь успешным.

Наши предпочтения к кандидатам:

- обучаемость (мы всему Вас научим, это не сложно, но Вы должны быть способны к обучению);
- наличие высшего образования (любого, приветствуется);
- желание продавать продвинутые, новые услуги и быть первым на рынке;
- желание построить свой собственный бизнес;

Чего мы ждем от Вас:

- работа с клиентами по входящим заявкам;
- работа с корпоративными клиентами;
- умение проводить встречи и презентации;
- умение продавать по телефону;
- организация и участие во встречах с клиентами;
- организация семинаров;
- развитие собственного независимого бизнеса;
- стремление к профессиональному росту.

Что мы предлагаем:

Основное — у нас Вам будет не скучно;

Ценный опыт работы с клиентами из ТОП-сфер бизнеса (иностраные клиенты, строительство, медицина и т.д.);

Возможность реализовывать свои идеи, построить собственное дело и получать за это хорошее вознаграждение, постоянный доход от работы бизнеса;

Хороший доход. Через два месяца работы Средний постоянный доход возрастает до 50 тысяч гривен.

#### **Контактная информация**

Телефон: +38 (044) 223-50-02  
+38 (093) 236-85-51

Контактное лицо: РоманБеляев

Сайт: <https://gru.com.ua/>

Адрес: вул.. Прорізна  
18/1