



Менеджер по продажам (Полтавская и Кировоградская обл.)

📍 Полтава,

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от пяти лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Наша Компания представлена на Украинском рынке с 2005 года и на сегодняшний день является одним из лидеров в области производства высококачественных металлопластиковых и алюминиевых конструкций.

В связи с расширением ассортимента, географии продаж и выходом на экспорт, приглашаем в нашу команду менеджера по продажам.

Ключевое, то, что знает каждый наш сотрудник: мы стабильны зарплатная плата выплачивается вовремя — у всех нас есть право на ошибку у нас нет 'блокирующих бонусов' — у нас демократичные руководители нас ценят и благодарят за нашу работу — обратная связь — развивающая большинство наших руководителей — практики, выросли вместе с нами. И многое другое... можно отпроситься...договориться...решить вопрос, как личный, так и профессиональный, любого уровня сложности.

Наш сайт: <https://goodwin.ua/>

Мы в Facebook: <https://www.facebook.com/goodwin.ua>

Обязанности:

- Выполнение плановых показателей;
- Развитие дилерских продаж в регионе;
- Мониторинг и анализ активности конкурентов;
- Работа с постоянными клиентами компании;
- Активное привлечение новых клиентов;
- Переговоры с клиентами;
- Продвижение торговой марки компании в регионе.

Требования:

- Успешный опыт построения партнерских отношений с клиентами;
- Ориентация на результат;
- Проактивность и стрессоустойчивость;
- Высокие коммуникативные навыки, умение убеждать;
- Навыки активных продаж на конкурентном рынке;
- Права категории В, наличие авто;
- Умение общаться с разными категориями клиентов, опыт ведения переговоров.

Условия работы:

- официальное трудоустройство;
- конкурентная стабильная зарплатная плата;
- график работы с 9.00 до 18.00, сб., вс. — выходной;
- оплачиваемый отпуск 28 календарных дней;
- обучение товарным направлениям с пошаговой программой адаптации новый сотрудник знакомится в первый рабочий день и действует по плану под руководством опытного наставника в период 1 — 2 месяца;
- компенсация ГСМ, амортизации, мобильной связи;

- возможность профессионального роста и развития на каждого сотрудника разрабатывается карта развития с указанием сроков и зон горизонтального или вертикального роста;
- участие в конференциях, выставках в Украине и за рубежом;
- стажировка и обучение в период 1 — 2 месяца оплачивается.

Контактный номер: 067-572-93-23 Эльвира.

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 572-93-23

Контактное лицо: ЭльвираГудвин

Сайт: <http://www.okna-goodwin.com/>