



Ваш надежный помощник

Руководитель Коммерческой Службы, 50000 грн.

Днепр,

Компания: Компания UCG

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Руководство](#), [Сельское хозяйство, агробизнес](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

КРАТКО О КОМПАНИИ

Компания уже 20 лет занимаемся услугами в сельском хозяйстве: вносим безводный аммиак (удобрение), рекультивируем сады и посадки, выполняем весь комплекс с/х работ мощными тракторами — всего более 17 различных видов услуг. Для выполнения этих работ есть свой парк сельхоз. техники и грузовых автомобилей. Также для удобства клиентов организованы поставки удобрений украинского и импортного производства.

Перед коммерческой службой сейчас стоит задача активного продвижения всего спектра услуг компании. Для этого необходим специалист на должность РУКОВОДИТЕЛЬ КОММЕРЧЕСКОЙ СЛУЖБЫ с хорошими предпринимательскими навыками, который любит экспериментировать и умеет внедрять новые каналы и способы продаж. Для этого у Вас будут необходимые ресурсы, а также возможность использовать маркетинговые инструменты для решения практических задач в продажах.

ПРЕДЛАГАЕМ ТАКИЕ УСЛОВИЯ РАБОТЫ:

- График работы — Вы сами будете определять свой график исходя из текущих задач и рабочей необходимости. Конечно формально — это 5 дней, с 08:00 до 17:00. Но фактически Вы сами решаете, каким он будет.
- Место работы: офис компании сейчас находится в г.Павлоград, ул. Анны Светличной. Однако в ближайших планах перевести коммерческий отдел в г.Днепр и для этого будет организован новый офис.
- Ваше рабочее место (в Павлограде) оборудовано современным компьютером. Формат — open-space со стеклянными перегородками вместе с коллегами и подчиненными.
- Для удобства сотрудников в офисе есть кухня, санузел. Возле офиса есть зона отдыха — летняя беседка. Чай, кофе для сотрудников без ограничений.
- В офисе свободный дресс-код.
- Обеспечены основные социальные льготы: оплачиваемый отпуск (24 дня) и оплачиваемый больничный.
- В компании проводятся корпоративные праздники — 3 раза в год за счет компании. Сотрудники на день рождения и праздники получают подарки от компании.
- Для эффективной работы Вам предоставляется служебный автомобиль. Или будет компенсация топлива и амортизация при использовании личного автомобиля в рабочих целях.
- Оплачивается мобильная связь.
- Есть реальная перспектива карьерного роста в первый год работы.
- Для Вашего профессионального роста и повышения квалификации у Вас будет бюджет личностного развития.

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА: ОТ 50 000 — 60 000 ГРН. (СТАВКА + БОНУСЫ)

(Выплата — 2 раза в месяц)

ГЛАВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ВАШЕЙ КВАЛИФИКАЦИИ:

- Высшее образование
- Владение ПК: Microsoft Office и навыки работы с любой CRM-системой
- Опыт работы на предприятиях в сфере сельского хозяйства: дилеры с/х техники и оборудования, продажа удобрений, средств защиты растений, комбикормов и кормовых добавок. Или другая сфера промышленного B2B по оказанию услуг.
- Опыт ведения переговоров с техническими специалистами.
- Опыт активного привлечения клиентов на конкурентном рынке.

- Опыт организация системной работы и навыки работы с CRM-системой
- Навыки подбора персонала и управления командой.
- Знание основ маркетинга – уметь ставить задачи подрядчику и контролировать качество выполнения.

ВАШИ КЛЮЧЕВЫЕ ОБЯЗАННОСТИ:

- Организовать работу коммерческой службы: сформировать команду, разработать планы, мотивировать и координировать работу персонала.
- Организовать продажи сельхоз услуг компании: внесение аммиака, услуги тракторов, вспашка, рекультивация.
- Осуществлять продажи аммиака и удобрений клиентам компании.
- Вести лично переговоры с ключевыми заказчиками компании и выстраивать долгосрочные деловые отношения.
- Развивать CRM-систему в работе коммерческой службы.
- Организовать и координировать маркетинговые мероприятия (с помощью подрядчиков).

Вы будете работать с опытными и профессиональными коллегами. В компании организованы все необходимые условия для комфортной работы, чтобы Вы смогли полностью сосредоточиться на решении коммерческих задач и выполнении планов продаж.

ОТПРАВЬТЕ Ваше резюме на e-mail: **udod.y@ucg.in.ua**

Мы его оперативно рассмотрим. И если эта вакансия Вам подходит, то мы с Вами свяжемся, согласуем нюансы и организуем Вам личную беседу с собственником компании.

Это займет 5-7 дней.

Уточнить **ВОПРОСЫ** всегда можно по **ТЕЛЕФОНУ** или через **VIBER: ... 26**

Контактная информация

Телефон: +38 (098) 646-04-26

Контактное лицо: ЮрийУдод

Адрес: Днепр, ул. Маршала Малиновского
60