Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам (b2b) в HR компанию (без привязки к офису), 15000 грн.

Херсон,

Рубрики: Торговля, продажи, закупки, HR, управление персоналом

Пожелания к сотруднику

Образование:	не имеет значения
Опыт работы:	не требуется
График работы:	удаленная работа

Описание вакансии

В нашу компанию открыта вакансия менеджера по продажам, задача которого вести переговоры с компаниями и предлагать им услуги нашей HR компании. График работы ненормированный, работа полностью на удаленке, доход хороший.

О компании:

«IZliChar» – это профессиональное рекрутинговое агентство, которое обеспечивает компании новым персоналом от исполнительных должностей до высших звеньев в компании - по доступным ценам. «IZliChar» - входит в группу наших других компаний: «IZIHouse» - элитная недвижимость, «ITCAPITAL» - группа технологических ит-компаний.

О должности в IZliChar:

- Менеджер по продажам — человек, который отвечает за первичное общение с клиентом: от первого контакта и предложения услуг компании до заключения сделки. Основная задача менеджера по продажам — устанавливать партнерские отношение и приводить в компанию новых клиентов.

О работе:

- Задача вести переговоры с компаниями, искать компании и предлагать услуги от нашей компании по рекрутингу нового персонала в их компании. Работа с социальными сетями, базами и прямыми контактами работая с холодной и теплой базой. Работа очень интересная и развивает нетворкинг качества и уровень продаж.

Обязанности:

- Установление новых связей и партнерств с компаниями.

- Работа с действующими клиентами.

- Работа над новыми клиентами.

Требования:

- Русский/украинский язык.

- Уметь организовывать свое время в удаленном формате.

- Активный пользователь интернета.

- Навыки общения с B2B клиентами.

- Ответственность и организованность.

- Приветствуется инициативность и креативность.

Условия работы:

- Работа на удаленной основе (с любой точки Украины).

- Можно без опыта (но опыт приветствуется)

- Обучение и рабочие инструменты предоставляем.

- Постоянная поддержка от руководителя.

- График работы до 8 часов в день.

- Начало времени работы (на выбор 1 половина дня или 2 половина дня)

- Доход приличный и без ограничителей в среднем от 300 $ до 800$.

(От 15% процентов с каждой продажи, то есть Вы нашли и продали клиенту нашу услугу найма персонала - далее мы этому клиенту нашли в компанию новый персонал 10 человек - Вы с каждого заработали например по 600 грн = 6000 грн. за месяц нашли 10 таких клиентов Ваш доход умножился)

- Потрясающий коллектив.

- Хорошее руководство.

- Дополнительные плюшки за отличные результаты в виде: посещения спортзала и бассейна за счет компании, сертификат за достижения, посещение мастер-классов за счет компании, подарки за хорошие результаты и т. д.

Наша философия:

- Сегодня я лучше - себя вчерашнего!

- Я открытый и командный человек, честный, натуральный, без корысти и часть прекрасного мира!

- Мы создаем новаторский метод и подход к работе - строим лучшую систему!

- Я приношу пользу миру – отдавая, получаю взамен!

- Мы одна большая дружная семья - готовая ее членов поддержать в любой момент.

* Окружая себя лучшими - мы сами становимся лучше - но всегда сначала нужно начинать с себя.

Наш принцип:

- Будь открыт!

- Взаимодействуй!

- Опирайся на факты!

- Будь эффективен!

- Будь честен!

- Не веди двойные игры!

Отправляйте заявку с резюме по адресу: iziichar@gmail.com.

Мы ознакомимся и дадим Вам обратную связь по собеседованию.

Или звоните по номеру:....77– Елизавета

Контактная информация

Телефон:	+38 (093) 177-53-17
Контактное лицо:	ЕлизаветаIziichar
Адрес:	Киев, ул. Ломоносова, 8Б