



Ваш надежный помощник

## Менеджер по продажам (ТЦ "Кодак"), 16000 грн.

📍 Днепр,

Компания: Steko

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

### Пожелания к сотруднику

Образование: неоконченное высшее

Опыт работы: от года

График работы: полный рабочий день

### Описание вакансии

Уже более 15 лет компания Steko успешно работает в Украине и является крупнейшим производителем металлопластиковых окон.

**Мы — это три мощных завода** (два — в Днепре и один в Львове).

Ежедневно мы производим, бесплатно доставляем и заносим в дом около 5000 качественных окон.

**И именно сейчас у тебя есть возможность стать частью команды 'Steko PEOPLE'!**

### Задачи:

- Активные продажи (установление контакта, выявление потребностей, презентация товара, работа с возражениями, завершение сделки);
- Делать просчёт конструкций в программе;
- Работать с имеющейся клиентской базой;
- Заключать договора, выставлять счета на оплату;
- Вести отчётность по продажам.

### Что мы предлагаем:

- Работать в компании № 1 Украины, в своем сегменте!!!
- Достойную ЗП и возможность влиять на ее уровень (Ставка +%)!
- Официальное трудоустройство!
- Регулярные корпоративные тренинги, обучение и развитие! В штате компании- 2 бизнес тренера, которые помогут тебе стать лучшим в своем деле!
- Возможность карьерного и профессионального роста. Ведь большая часть наших руководителей пришли к нам менеджерами!!!
- Медицинское обслуживание в лучших медицинских учреждениях города!
- Все необходимые условия для комфортной работы (удобное расположение стильного салона, кофе, чай, новая техника и т.д.).
- Работать по графику: 2/2 с 9:00–20:00

### Что мы хотим от соискателя:

- Опыт работы в активных продажах.
- Знание теории продаж.
- Умение слушать. Это умение для менеджеров по продажам одно из самых важных! Во время глобального исследования при анализе 12 тысяч сделок было выявлено, что в успешных сделках менеджер по продажам всегда говорил по времени меньше, чем клиент.
- Дружелюбие и умение поддерживать контакт с клиентом.
- Неравнодушие к результату, который получит клиент.
- Ответственность (поставил задачу — выполнил задачу)!

Прямо сейчас отправляй нам свое резюме, лучшие должны работать в команде лучших!!!

Наш сайт: [www.steko.com.ua/](http://www.steko.com.ua/)

Мы в соц.сетях: [www.facebook.com/rabotasteko](https://www.facebook.com/rabotasteko)

instagram.com/vikna\_steko?igshid=1gv3x0o57t2as

Будем рады видеть Вас в нашем коллективе

### **Контактная информация**

Телефон: +38 (067) 902-72-18

Контактное лицо: Анастасия Мороз

Сайт: <https://www.steko.com.ua/>

Адрес: Дніпро, проспект Героїв,  
3.