



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам бетонного оборудования (удаленная)

📍 Киев,

Компания: SUMAB

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: удаленная работа

Описание вакансии

Шведская компания Scandinavian & UK Machines AB (торговая марка SUMAB) с 20 летним опытом работы в 50 странах приглашает в отдел продаж бетонного оборудования молодых и талантливых коллег на должность менеджера по продажам.

Обязанности:

- Поиск новых клиентов и увеличение объемов продаж.
- Формирование и развитие клиентской базы, поддержание эффективных и долгосрочных отношений с клиентами.
- Планирование и аналитическая работа.
- Контроль за поставкой продукции и расчетами.

Требования:

- Высшее образование.
- Аналитический склад ума, внимательность и усидчивость.
- Опыт продаж в секторе b2b, желательно оборудования, техники.
- Наличие компьютера и постоянного интернет-трафика (обязательно), рабочая обстановка (Home office).
- Уверенный пользователь ПК, знание офисных программ, знание графических программ (как преимущество).
- Умение работать с большим объемом информации.
- Знание английского на уровне Intermediate и выше (как преимущество).
- Опыт холодных звонков и проведения презентаций приветствуется.
- Коммуникабельность, активность, обучаемость, умение достигать поставленного результата, огромное желание работать и зарабатывать.

Мы предлагаем:

- Комфортные условия труда – Вы работаете у себя на дому по официальному контракту.
- Работу с интересными продуктами и проектами в стабильной и активно развивающейся компании.
- Регулярное обучение и возможности для профессионального и личного роста.
- Достойную заработную плату и карьерный рост.
- Официальную работу в европейской компании, продукция которой востребована на рынке.
- Поощрительные программы и бонусы за профессиональные достижения в компании.

С нашей стороны – достойная заработная плата, карьерный рост, с Вашей – увеличение объема продаж. Заработная плата обсуждается по итогам собеседования. Мы даем возможность много и хорошо зарабатывать!

Ждем Ваши резюме.

Контактная информация

Телефон: +7 (905) 631-73-86

Контактное лицо: Юлия Соснина

Сайт: <https://sumab-partners.com/>