



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам (Туризм), 15000 грн. + %

📍 Одесса,

Компания: КВЕСТ

Рубрики: [Туризм и спорт](#), [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: желателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Если ты хочешь быть менеджером по продажам в компании, которая преодолевала все кризисы и оставалась на плаву, которая имеет собственные принципы и дает возможность развиваться, которая вовремя платит зарплату и держит свои обещания — эта вакансия для тебя!

Туристический оператор «КВЕСТ» - семейная компания с традициями, которая занимает свои позиции на рынке туризма уже более 25 лет. На сегодня мы предоставляем полный спектр услуг по организации отдыха, сотрудничаем с топовыми операторами Украины и Европы, а также работает с множеством других туристических компаний. Сильнейшие наши стороны — это собственные авторские туры и возможность удовлетворить сложнейшие пожелания туристов, например — рыбалка в околполярных водах или 20-дневный круиз по Нилу.

Кого мы ищем.

В связи с реорганизацией отдела продаж и его расширением мы набираем менеджеров по продажам по следующим направлениям: - туры по Одессе; - туры по Украине; - массовые направления; - экскурсионные туры (автобус/авиа) зарубеж.

Что мы предлагаем:

- непрерывный поток новых запросов, минимум 5-10 лидов в день, увеличение входящих по результату отработки минимума; - возможность работать на «удаленке» или в офисе в центре города; - официальное трудоустройство; - гибкую, а главное прогрессивную систему мотивации; - своевременную оплату труда; - обучающую программу; - возможность развиваться, как специалист; - возможность вырасти до руководителя направления, в будущем возглавить собственную сейл-команду; - возможность быть сопровождающим групп в наших турах по Украине и зарубеж; - возможность перенимать опыт у специалистов, которые создают туры уже четверть века; - дружный коллектив, который всегда быстро готов помочь.

Твои задачи:

вести новых клиентов по воронке продаж: быстро реагировать на входящие лиды/выявлять потребности клиента/давать оффер/ получать обратную связь и доводить до результата — продажа или прямой отказ; - своевременно предоставлять отчет по качеству лидов и стадиям их отработки; - оформлять необходимые документы; - вести клиента во время поездки и после возвращения из тура; - активное участие в программе обучения; - по возможности/желанию предлагать свое видение по оптимизации и улучшению бизнес-процессов; - участвовать в общекорпоративных сборах по обсуждению рабочих моментов.

Наши требования к соискателю:

опыт работы в продажах услуг; - ты должен быть ответственным и сознательным; - опыт в туризме — будет большим плюсом; - желание работать и развиваться, брать на себя ответственность за полученный результат, а не сидеть и ждать вариант «по-лучше».

Мы ищем человека, который намерен зарабатывать деньги, который готов быть погружен в работу, который хочет становиться профи и получать кайф от собственных достижений, человека, который готов прилагать усилия, чтоб сделать свою жизнь лучше сейчас, а не когда-то в будущем!

Если ты видишь в себе такого человека, мы рады будем видеть тебя в команде и наше сотрудничество будет взаимовыгодным и успешным. Отправляй нам свое резюме

Контактная информация

Контактное лицо: Андрей Олейник

Сайт: <http://kvest.travel>