https://jobs.ua/job-menedjer-z-prodaju-3782040

Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу, 15000 грн. + %

Киев,

Компания: Piel Cosmetics

Рубрики: Торговля, продажи, закупки

Пожелания к сотруднику

Образование:	не имеет значения
Опыт работы:	не требуется
График работы:	полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія Piel Cosmetics — це бренд професійної косметики для тих, хто приймає виклики ставати краще день у день.

Вже більше 10 років ми представлені на ринку України і продовжуємо динамічно розвиватися.

Наша місія - зробити ефективний професійний догляд доступним і зрозумілим кожній жінці, а професію косметолога ще більш успішною, легкою, прибутковою, затребуваною і престижною!

У зв'язку із розширенням штату запрошуємо до співпраці на постійній основі менеджера з продажу професійної косметики, який доповнить наш дружний колектив.

Ви наш кандидат, якщо:

Націлені не тільки на свій результат, а й на результат всієї команди;

Чи маєте досвід роботи з клієнтами (досвід в продажах обов'язковий, ідеально якщо в beauty industry);

Бажаний досвід роботи в CRM-системах (Bitrix 24) та 1С 8.3;

Ви товариські, легко знаходите спільну мову з різними типами людей;

Уважні до деталей, доводите почате до кінця, з активною життєвою позицією, і Вам подобається працювати з косметикою;

Ви гнучкі до сприйняття нової інформації і готові швидко вчитися в ній орієнтуватися;

Вмієте виявляти потреби клієнта і працювати з запереченнями;

Розумієте, що дохід в продажах безпосередньо залежить від Вашої активності спілкування з клієнтами та вміння знайти індивідуальний підхід до кожного.

Умови роботи:

Графік роботи з Пн по Пт (9: 30-18: 30);

Гідний рівень зарплати в обмін на Ваші старання;

Комфортний сучасний офіс, особисте робоче місце, ПК, телефон;

Офіційне працевлаштування;

Оплачувані відпустки і лікарняні;

Офіс в трьох хвилинах від метро «Контрактова Площа», зручна транспортна розв'язка, поруч кафе і магазини;

Бібліотека з діловою літературою, обладнана кухня, чай, кава.

Чим Ви займатиметеся у нас кожен день:

Працювати з існуючою базою клієнтів компанії в телефонному режимі (салони краси, косметологи);

Збільшувати обсяги продажів і розмір середнього чека;

Розширювати клієнтську базу і підвищувати прибутковість;

Займатися пошуком нових клієнтів;

Обробляти вхідні запити клієнтів;

Здійснювати допомогу в підборі засобів догляду та препаратів для роботи косметологів;

Запрошувати представників салонів краси на навчальні семінари;

Коректно вести CRM систему і оформлення замовлень;

Спілкуватися з клієнтами в месенджерах.

Чекаємо Ваші резюме по пошті: hr@pielcosmetics.com

Відправляючи резюме, Ви підтверджуєте свою згоду на обробку персональних даних, що Вами надаються.

Контактная информация

Телефон:	+38 (050) 295-18-65
Контактное лицо:	АннаВитковская
Сайт:	https://ua.pielcosmetics.com/
Адрес:	Київ, вул. Хорива, 4