



Ваш надежный помощник

## IT Sales Manager (Менеджер з продажу), 85300 грн.

📍 Львов, 🕒 5  
января

Компанія: [lcapital](https://jobs.ua/company/id/1610741) (<https://jobs.ua/company/id/1610741>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB спеціалісти](#), [Торговля, продажі, закупки](#), [Реклама, маркетинг, PR](#)

### Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения

Опыт работы: не требуется

График работы: удаленная работа

### Описание вакансии

#### Менеджер з продажу / IT Sales Manager

(Віддалена робота)

#### Про нас:

**ITCAPITAL** – це міжнародна IT-компанія з представництвами у Нью-Йорку (США) та Києві (Україна). Ми займаємось розробкою сучасних рішень для автоматизації бізнес-процесів, створенням програмного забезпечення (iOS та Android), корпоративних сайтів, інтернет-маркетингом та технологіями на основі AI, VR/AR/3D. Додатковий напрямок компанії – школа навчання у сфері IT (ITCAPITAL SCHOOL). Інвестиційний фонд ITCAPITAL INVEST, Благодійний фонд ITCAPITAL CHARITY. Докладніше про нас дивіться у нас на сайті.

#### Основні обов'язки:

- Встановлення нових зв'язків та партнерств.
- Підтримка та розвиток відносин з діючими клієнтами.
- Залучення нових клієнтів та партнерів.

#### Вимоги до кандидата:

- Досвід на аналогічній посаді від 1 року.
- Якщо досвіду немає, є можливість навчання у професійній школі з подальшим працевлаштуванням. (Компанія сплачує 50% вартості курсу майбутнім працівникам)
- Вільне володіння українською та російською мовами.
- Англійська мова на рівні письмової та розмовної буде перевагою.
- Вміння організувати свій час у віддаленому форматі.
- Досвід роботи з B2B-клієнтами.

#### Для кандидатів БЕЗ ДОСВІДУ:

- Можливість пройти навчання в **ITCAPITAL SCHOOL**
- Компанія покриває **50% вартості курсу**
- Після навчання — сертифікат та **гарантоване працевлаштування**

#### Що ми пропонуємо:

- Віддалений формат роботи або можливість працювати в офісі у США (Нью-Йорк).

- Гнучкий графік роботи (перша/друга половина дня або нічні зміни).
- Кар'єрне зростання: від Sales Manager до директора департаменту продажів.
- Конкурентну заробітну ( від 10% до 15% з кожного продажу) з можливістю необмеженого доходу.
- Навчання у професійній школі з подальшим працевлаштуванням у компанії.

#### **Наша філософія:**

1. Сьогодні я краще – себе вчорашнього!
2. Я відкрита, чесна, натуральна, командна, людина!
3. Ми творці того, що ще не створювали інші – ми лідери!
4. Ми приносимо цінність та користь світу!
5. Ми одна велика сім'я – кожен один за одного і завжди готовий дати руку підтримки!

#### **Наш принцип:**

- Будь відкритий!
- Будь ефективним!
- Будь чесним!
- Будь креативний, але спирайся на факти!
- Не веди подвійні ігри!
- Взаємодія з людьми!

\* Оточуючі себе найкращими - ми самі стаємо кращими - але завжди спочатку починайте з себе.

Якщо ви готові до нових викликів та прагнете розвиватися у сфері продажу ІТ-послуг, телефонуйте або пишть у будь-який месенджер:

#### **? Наші контакти:**

Telegram: [t.me/Elizaveta\\_HR\\_Official](https://t.me/Elizaveta_HR_Official)  
Viber | WhatsApp: +380 93 177 53 17

#### **Контактная информация**

Телефон: +38 (093) 177-53-17

Контактное лицо: ІТСAPІTALInc

Сайт: <http://www.itcapit.com>