



## IT Sales Manager (Менеджер з продажу), 85300 грн.

📍 Львов, 🔄 3 марта

Компанія: [Itcapital](https://jobs.ua/company/id/1610741) (<https://jobs.ua/company/id/1610741>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB спеціалісти](#), [Торговля, продажі, закупки](#), [Реклама, маркетинг, PR](#)

### Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения

Опыт работы: не требуется

График работы: удаленная работа

### Описание вакансии

**IT Sales Manager (Менеджер з продажу) – без прив'язки до офісу, можна працювати з дому з будь-якого міста та країни.**

### Діяльність компанії:

**ITCapital** – це міжнародна іт-компанія зі створення сучасних інтернет технологій: автоматизації бізнес-процесів та диджиталізація бізнесу. Наш основний напрямок це - development: розробка програмного забезпечення, розробка програм IOS and Android, створення корпоративних сайтів будь-якої складності, інтернет-маркетинг, розробка рішень на основі штучного інтелекту, створення технологій з VR/AR/3D. Додатковий напрямок компанії – школа навчання у сфері IT (ITCAPITAL SCHOOL). Інвестиційний фонд ITCAPITAL INVEST, Благодійний фонд ITCAPITAL CHARITY. Подивіться у нас на сайті: [itcapit.com](http://itcapit.com).

### Про посаду:

Сейлз-Менеджер - Фахівець, який відповідає за первинне спілкування з клієнтом: від першого контакту та пропозиції послуг компанії до укладання угоди.

Основне завдання менеджера з продажу - встановлювати партнерські відносини та приводити в компанію нових клієнтів.

### Обов'язки:

- Встановлення нових зв'язків і партнерств.
- Робота з клієнтами, що діють.
- Робота над новими клієнтами.

### Вимоги:

- Англійська мова на рівні письмова/розмовна.
- Якщо немає знання Англійської, теж можна, але працюватимете по СНД або з російськомовними клієнтами інших країн.
- Вміти організувати свій час у віддаленому форматі.
- Активний користувач інтернету.
- Навички спілкування з B2B.
- Відповідальність.

### Умови:

- Робота на віддаленій основі.

- Навчання та робочі інструменти надаємо.
- Постійна підтримка від керівника.
- Графік роботи - 8 годин на день.
- Початок часу роботи (на вибір 1 половина дня або 2 половина дня)
- Дохід пристойний та без обмежувачів (Від 10% відсотків з кожного проекту замовника)
- Приголомшливий колектив.
- Гарне керівництво.
- Додаткові плюшки у вигляді: відвідування спортзалу та басейну за рахунок компанії, сертифікат за досягнення, відвідування майстер-класів за рахунок компанії, подарунки за добрі результати тощо.

#### **Кар'єрний ріст:**

1. Sales Manager (Junior)
2. Sales Manager (Senior)
3. Sales Manager (High Level)
4. Head of Sales
5. Director of Sales Department
6. CEO

(Кожний новий рівень – дає цікаві плюшки у вигляді збільшеного відсотка доходу, класних подарунків, сертифікати майстерності, відвідування різних заходів за рахунок компанії, абонементи до спортзалу та аж до особистого асистента та призу у вигляді авто).

#### **Наша філософія:**

1. Сьогодні я краще – себе вчорашнього!
2. Я відкрита, чесна, натуральна, командна, людина!
3. Ми творці того, що ще не створювали інші - ми лідери!
4. Ми приносимо цінність та користь світу!
5. Ми одна велика сім'я – кожен один за одного і завжди готовий дати руку підтримки!

#### **Наш принцип:**

- Будь відкритий!
- Будь ефективним!
- Будь чесним!
- Будь креативний, але спирайся на факти!
- Не веди подвійні ігри!
- Взаємодій з людьми!

**Надсилайте резюме за адресою: [lizaitcapital@gmail.com](mailto:lizaitcapital@gmail.com)**

**Або дзвоніть за номером: ...**

#### **Контактная информация**

Телефон: +38 (093) 177-53-17

Контактное лицо: ITCAPITALInc

Сайт: <http://www.itcapit.com>