



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажів, 20000 грн.

📍 Одесса, 🔄 8 декабря 2023

Компанія: [SuperFlower](https://jobs.ua/company/id/1618142) (<https://jobs.ua/company/id/1618142>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажы, закупки](#), [Офисный персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: не требуется
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія «TROFIM» — команда професіоналів, що більше 6 років здійснює гуртовий продаж непродовольчих товарів.

Докладніше t.me/trofim_opt Ми чуємо потреби клієнта, дійсно допомагаємо йому і несемо відповідальність за його вибір. З року в рік ми розвиваємося і покращуємо нашу роботу і тепер з гордістю можемо сказати, що ми — найкреативніші, найперспективніші і найбільші хулігани у сфері торгового бізнесу.

Що в нас такого?

- тільки кращі професіонали своєї справи;
- керівництво яке прислуховується, заохочує та впроваджує круті креативні ідеї;
- постійне підвищення кваліфікації, щоб бути висококласними спеціалістами;
- рекомендації по професійному розвитку, наставництво, коучинг;

Ми запрошуємо енергійного, позитивного співробітника на посаду **менеджера з продажу**. Шукаємо в **Одесі (Маршала Говорова, 18)**, але готові розглянути варіант дистанційної роботи.

НАШІ ЦІННОСТІ:

- Постійний особистісний та професійний розвиток;
- Етичність у всіх сферах;
- Успіх наших клієнтів;
- Захопленість продуктом та роботою;
- Позитивне ставлення до життя.

ВИМОГИ:

- Вільне володіння українською та російською мовами;
- Досвід роботи в продажах;
- Готовність до роботи в команді та досягнення спільних цілей;
- Висока комунікабельність та вміння переконувати клієнтів;
- Знання основних принципів продажу та навички роботи з клієнтами;
- Вміння працювати в Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint), 1С 8.

ЩО ВИ ОТРИМАЄТЕ:

- Прозору та зрозумілу систему мотивації, яка безпосередньо залежить від результату вашої роботи; перший місяць ставка 12000 грн.+10% від продажу, далі 10000 грн. +10% від продажу.
- Своєчасна виплата заробітної плати;
- Навчання та наставництво для нового співробітника;
- Роботу з цікавими продуктами;

- Можливість зовнішнього навчання (компанія оплачує до 50% вартості);
- Графік роботи: п'ятиденний робочий тиждень та два плаваючі вихідні з 08:30 до 17:30.
- Комфортний офіс;
- Офіційне працевлаштування;
- Можливість кар'єрного росту;
- Каву та чай, які будуть підтримувати ваш ритм протягом робочого дня.

ОСНОВНІ ОБОВ'ЯЗКИ:

- Забезпечення розвитку продажів на визначеній території;
- Робота з холодною та теплою базою клієнтів;
- Консультування клієнтів та оформлення замовлень;
- Ведення клієнта;
- Надання пропозицій клієнту по товару;
- Аналіз ринку та конкурентів;
- Вирішення конфліктних ситуацій.

Зателефонуйте нам хутчіш та задайте запитання, які залишились 0677700398. Чекаємо в команді саме на Вас!

Редагувати

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 770-03-98

Контактное лицо: Катерина

Адрес: Одесса, проспект Шевченка
12/2