



Ваш надежный помощник

Менеджер по продажам услуг интернет-маркетинга, 15000 грн.

Тернополь,

Компания: Интернет холдинг Dnepromedia

Рубрики: [Реклама, маркетинг, PR](#), [Работа для студентов](#), [Работа без квалификации](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: не требуется
График работы: удаленная работа

Описание вакансии

На постійну віддалену роботу потрібен менеджер з продажу послуг інтернет-маркетингу (послуги контекстної реклами, пошукового просування сайтів тощо)

Кого ми шукаємо

Ми наймаємо людей для роботи, гідно за неї платимо і просимо її виконувати (хоч як це дивно =)). Видалена робота через онлайн офіс (CRM). На початку робочого дня ви відзначаєтеся в CRM, протягом дня всі ваші дії по роботі фіксуються. Сидіти у соц. мережах/новинах/іграх та ін. не вийде — робочий день розписаний буквально по хвиликах, у кожен момент часу є що робити. Тому ледарям краще відразу йти повз.

Ви отримуватимете щодня 250 грн за виконаний мінімальний обсяг роботи (певна кількість дзвінків, відправлених ком. пропозицій тощо) + отримуватимете бонус за кожну закриту угоду (від 125 до 250 грн) + бонус за продаж додаткових товарів та послуг (від 20 до 200 грн. + бонус за перевиконання планів (за кожні 10 закритих угод на день: + 200 грн.)). Реально на місяць заробляти 20.000 грн та більше.

Що потрібно буде робити

- Розсилати пропозиції потенційним та існуючим клієнтам (основний обсяг роботи)
- Бути на зв'язку за максимальною кількістю каналів зв'язку (для відповідей на питання потенційних і існуючих клієнтів).
- Надсилати ком. пропозиції
- Надсилати повідомлення-пропозиції на спеціалізованих ресурсах.
- Відповідати на електронні листи
- Заповнювати звіти щодо виконаної роботи

Якими якостями потрібно мати

Ми не вимагаємо якихось супер навичок вовків з Уолл-стріт. Дуже вітається знання вами хоча б базових технік продажів, роботи з запереченнями, вмінням «дожимати» клієнтів.

А загальними обов'язковими вимогами є:

- стресостійкість (у холодних продажах буває багато негативу)
- навченість (потрібно вивчати нові техніки продажу, роботу з відмовами)
- посидючість (робота досить монотонна)
- відповідальність (не «забути» для клієнтів)
- бажання працювати та гідно заробляти

Умови роботи

- Робота віддалена через CRM з 9 до 18, перерва з 12 до 13 (сб і нд — вихідні)
- Перший тиждень (5 робочих днів) — пробний: даємо 50% обсягу завдань і соотв. 50% оплати. Починаючи з 2-го тижня — працюємо «на повну міць».
- Оплата наприкінці кожного тижня (зазвичай у сб-нд). Бонуси — в перший тиждень місяця після звітного (тобто бонуси за вересень прийдуть у перший тиждень жовтня).

Як потрапити до нас

Ознайомиться з вимогами та загальною інформацією щодо роботи, надіслати заявку. Подробиці тут: lnnk.in/becQ

Контактная информация

Сайт: <http://lnnk.in/becQ>