



Ваш надежный помощник

HR, Рекрутер до ІТ компанії (дистанційно), 19000 грн.

📍 Київ,

Компанія: Itcapital

Рубрики: [ІТ, WEB спеціалісти](#), [Торговля, продажі, закупки](#), [HR, управління персоналом](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения

Опыт работы: от года

График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

HR / Рекрутер до ІТ компанії (дистанційно)

У нашу групу компаній відкрито вакансію рекрутера, завдання якого приводити нових кандидатів і проводити онлайн співбесіди. Графік роботи з ПН з ПТ з 9 до 18, робота повністю на віддаленні.

Про компанію 1:

ITCAPITAL – це міжнародна іт-компанія зі створення сучасних інтернет технологій: автоматизації бізнес-процесів та діджиталізація бізнесу. Наш основний напрямок це — development: розробка програмного забезпечення, розробка програм IOS and Android, створення корпоративних сайтів будь-якої складності, інтернет-маркетинг, розробка рішень на основі штучного інтелекту, створення технологій з VR/AR/3D. Додатковий напрямок компанії – школа навчання у сфері ІТ (ITCAPITAL SCHOOL). Інвестиційний фонд ITCAPITAL INVEST, Благодійний фонд ITCAPITAL CHARITY Докладніше про нас дивіться у нас на сайті.

Про компанію 2:

IZIHouse - це українська компанія (агентство нерухомості) з основним родом діяльності - Продаж та Оренда елітної нерухомості (новобудови, вторинний ринок, комерційна нерухомість) та додатковим родом діяльності школою навчання у сфері нерухомості. Компанія працює від 2017 року. Головний офіс - Київ, додатково Одеса, Запоріжжя, Львів, Дніпро, Харків, Полтава.

Про роботу:

Завдання рекрутера досить просте та цікаве, в першу чергу потрібно щодня відповідати на всіх сайтах на заявки кандидатів, переглядати резюме та призначати інтерв'ю. Далі потрібно розміщувати вакансії на різних майданчиках (соц.мережі, месенджери, сайти), на ці вакансії пишуть/дзвонять потенційні кандидати, їх інформувати про умови роботи за посадою, проводити інтерв'ю і далі перенаправляти на потрібну відкриту посаду в компанії. Також сортувати кандидатів з досвіду роботи на аналогічних посадах (які без досвіду рекомендувати попрямує до школи навчання за деякими посадами пов'язаними з продажами, а хто з досвідом направлятиме відразу на стажування в компанію)

Обов'язки:

- Пошук нового персоналу у дві компанії.
- обробка вхідних заявок від кандидатів.
- Проведення онлайн-інтерв'ю з кандидатами.
- Тип персоналу який шукатимете (це іт-фахівці, менеджери з продажу, керівники та інші посади).
- Робота із соціальними мережами, месенджерами, сайтами.

Вимоги:

- Досвід роботи рекрутером вітається.
- Поставлене мовлення.

- Знання української мови (перевага якщо знаєте ще англійську).
- Навички переконання.
- Навички продавника.
- Досвідчений користувач комп'ютера.
- Не має значення з якого Ви міста (будь-яке місто).

Умови роботи:

- рекрутинг без холодних дзвінків.
- Графік роботи з ПН з ПТ (з 9:00 до 18:00)
- Робота без прив'язки до офісу, повністю онлайн.
- Дохід "відрядний" необмежений (без фіксованого окладу + оплата фіксовано за кожного кандидата, який пройшов навчання в компанії або який був прийнятий на посаду + відсоток від перших угод залученого персоналу протягом перших 2-х місяців), в середньому на місяць це від 10,000грн до 25,000грн/місяць.
- Навчання та інструкції надаємо рекрутерам.
- Надаємо повну підтримку, щоб у Вас все виходило.
- Є кар'єрне зростання до Ейчара, Головного Ейчара та Директора з розвитку персоналу.

Коротко про роботу:

- Ваше основне завдання генерувати новий персонал у нашій компанії за допомогою розміщення оголошень на сайтах, сортувати кандидатів з досвіду та направляти до школи або одразу до компанії на роботу.

Наша філософія:

- Сьогодні я краще – себе вчорашнього!
 - Я відкрита людина, чесна, натуральна, без користі, командна і частина прекрасного світу!
 - Ми створюємо новаторський метод та підхід до роботи – ми частина кращої системи!
 - Я приношу користь світу - віддаючи отримую натомість.
 - Ми одна велика дружна сім'я – готова її членів підтримати будь-якої миті.
- * Оточуючі себе найкращими - ми самі стаємо кращими - але завжди спочатку потрібно починати з себе.

Наш принцип:

- Будь відкритий!
- Взаємодій!
- Спирайся на факти!
- Будь ефективним!
- Будь чесним!
- Не веди подвійні ігри!

Залишайте заявку з резюме, ми ознайомимося та дамо Вам зворотній зв'язок.

Форма для заявки на нашому сайті itcapit.com/work

Контактная інформація

Телефон: +38 (093) 177-53-17

Контактное лицо: Elizabeth

Сайт: <http://itcapit.com>