



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу комутаційних та світлодіодних рішень, 15000 грн.

📍 Київ, 🔄 2 мая 2024

Компанія: [ПТК](https://jobs.ua/company/id/119371) (<https://jobs.ua/company/id/119371>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продаж, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее

Опыт работы: обязателен

График работы: удаленная работа

Описание вакансии

Комерційне підприємство «1-ТЕСН» у зв'язку з розширенням відділу продажу шукає ефективного менеджера з **досвідом роботи з кабельно-провідниковою продукцією, розумінням роботи з коаксіальними кабелями**. (Перевага надаватиметься кандидатам з клієнтською базою)

Компанія 1-ТЕСН спеціалізується на продажах комутаційної продукції, світлодіодних рішеннях в освітленні та дронах для Виробників, Торгівельних організацій та інтернет магазинів, Інтеграторів, Медіа сфери, Провайдерів, Проектних організацій, і тому подібних компаній сегменту B2B України.

ПРОДУКТОВИЙ ПОРТФЕЛЬ «1-ТЕСН»:

- Кабель у бухтах
- Рознімання
- Комунікації сигналів
- Кофри, річки, шафи
- Аксесуари
- Інструменти
- Готові кабелі
- Пристрої комутації
- Дрони, Квадрокоптери та Мультикоптери
- Камери та Електронні Стабілізатори
- Портативні проектори
- Професійні аксесуари та ПЗ
- LED Світильники
- LED Лампи
- LED Стрічки
- Комплектуючі та Аксесуари
- Світлодіоди та LED Модулі
- Живлення та Управління
- Графічні Гобо Проектори

познайомиться з нашим сайтом можна за посиланням: 1-tech.com.ua/

Основні обов'язки:

Організація просування продукції в регіонах України та забезпечення продажу.

Робота з клієнтами

- Систематичні продзвони клієнтів (нових, поточних та архівних) з метою продажу комутаційної продукції, світлодіодних рішень в освітленні та дронів
- Формування комерційних пропозицій та презентацій
- Прийом та обробка замовлень клієнтів, оформлення необхідних документів
- Підписання договорів та контроль документообігу
- Контроль постачання продукції
- Контроль дебіторської заборгованості

Робота в CRM - модулі. Бітрікс 24

- **Звітність**
- **Взаємодія з іншими співробітниками та відділами.**
- **Командна робота.** Участь у всіх заходах (тренінги, виставки тощо) компанії, робота в проектах за новими напрямками Компанії, участь у нових програмах розвитку
- **Огляд ринку.** Тримати руку на пульсі – стежити за тенденціями галузі.

Необхідно в роботі:

- знання програм 1С, Бітрікс 24 (CRM-систем)
- досвід роботи в сфері торгівлі B2B
- знання ринку комутаційної продукції, світлодіодних рішень в освітленні та дронів
- системність у роботі
- вирішення конфліктних ситуацій із клієнтами

Ми запропонуємо Вам:

- Індивідуальна мотивація (+% від продажу + мотивація за KPI + додаткові бонуси за відповідальність)
- Систему навчання (семінари та тренінги)
- Кар'єрне зростання (Можливості кар'єрного зростання в цій сфері безмежні)
- Працевлаштування згідно з КзпП
- П'ятиденний робочий тиждень
- Графік роботи з 9:00 до 18:00
- Оплачувана відпустка
- Гнучкий графік при виконанні завдань та планів продажу

ПИШІТЬ/ТЕЛЕФОНУЙТЕ (Viber, WhatsApp, Telegram)

!!!!Перед спілкуванням обов'язково ознайомтеся з нашим сайтом 1-tech.com.ua/

Чекаємо на Вас у команді!!!

Контактная информация

Телефон: +38 (096) 159-81-10

Контактное лицо: Ніна

Сайт: <https://1-tech.com.ua/>