



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу, по роботі зі студентами, 17000 грн. + %

📍 Київ,

Компанія: Clever Study

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#), [Наука, образование, переводы](#), [Работа для студентов](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: неоконченное высшее
Опыт работы: от года
График работы: удаленная работа

Описание вакансии

«Clever Study» - єдина компанія у сфері консультування і написання зразків студентських робіт, яка усі 5+ років розвитку:

- вибудовує бізнес-архітектуру і стандарти ніші
- створює відносини зі споживачам через усе життя
- напряду впливає на:

- 1) підвищення задоволеності від життя кожного нашого студента
- 2) впливає на розвиток бізнес-середовища України і світу
- 3) популяризує український бізнес у світі
- 4) створює середовище студентського контакту крізь кордони
- 5) збільшує демографію і множить маленьких Українців

«Clever Study» - це не «проект», а реальна, жива структура, організм, який розвивається, зростає разом з нами та перебуває поза рейтингами на українському ринку щодо надання послуг підтримки студентів, адже створюємо продукт над якості.

Готові стати частиною більшого?

Посилання на компанію:

[instagram.com/clever.study_](https://www.instagram.com/clever.study_/)

cleverstudy.com.ua/

Що ми пропонуємо:

- Матеріально: від 13 000 до 75 000 грн (можна більше), виплата 2 рази на місяць
- Нематеріально: нетворк, курси, база знань, корпоративні заходи, підвищення кваліфікації, робота з власником і командою, забезпечення робочими програмами
- Партнерські бонуси: послуги перекладу, юридична підтримка, студентські роботи, маркетингова і бізнес залученість, інше
- Підтримка під час входження у діяльність і лояльність керівництва
- Графік роботи: з 10:00 ранку (сукупно 9 годин, перерви 3 години), точний графік

- Можливість кар'єрного зростання до керівника відділу продажів

- Постійна робоча діяльність з передбаченими вихідним, перервами, відпустка, святкові дні (як неробочі), підтримка по хворобі

- Дистанційно повністю

Тривалість співпраці довгострокова (від 2–5 років+)

Сфери, функціонал:

Продажі: перемовини з лідами, виконавцями, партнерами тощо (переважно гаряча база)

Техніка: облік, систематизація, аналітика, трекінг тощо.

Проектність: ведення угоди, вибудова довгострокових відносин зі споживачем, тощо

Інше: супутня задачість у межах діяльності компанії і потреби.

Вміння роботи з MS Office, Telegram, екосистемою Google, програмами аналітики і легка адаптованість до нового

Очікуємо + навички:

- досвіду у продажах 1+ рік

- завжди на зв'язку з постійним інтернетом і електромережою (наявність ПК, смартфона, індивідуальне робоче місце у дистанційному форматі)

- спрямованість на результат і пошук нестандартних рішень

- ефективна комунікація і вміння переконання

- наявність живого, логічного, критичного мислення у спілкуванні

- вміння заручитися підтримкою і знаходити спільну мову з усіма

- грамотна письмова й усна мова (без «суржику»)

- досвід стратегічного планування, конкурентного аналізу й управління колективом

знання іноземних мов (будь-які)

Особисті якості:

- працездатність, наполегливість, неконфліктність

- відчуття емпатії — здатність проникнутися відчуттями споживача

- розумові — інтелект, здатність планувати, здатність до швидкого аналізу

- здатність швидко і зважено приймати рішення, стресостійкість

- особистість — амбітність, ентузіазм, такт, заповзятливість, стабільність

- бажання вчитися і слідувати інструкціям

- толерантне ставлення до правок

- вміння прийняття нестандартних рішень

Приймайте вакансію тут. Після пишіть на t.me/HRClever_Study з припискою «Менеджер КС + платформа з якої пишете + надсилаєте портфоліо, резюме» (не запитуйте, чи актуальна вакансія, якщо ви її читаєте, то вона актуальна)

Якщо пункти нижче про вас, то ваша анкета не розглядається:

- Ви не на контакті у неробочий час (зникаєте, ігноруєте, дистанціюєтесь)

- Часто запізнюєтесь, не тримаєте слово, невпевнені у собі

- Є ледачим і на результативність роботи впливає настрій

- У помилках винні усі ті, хто не так дав ТЗ, не сказав, що робити і «вообще»

- Не є командним гравцем
- Шукаєте собі підробітку на декілька місяців
- Не виявляєте ініціативу і не пропонуєте поліпшення
- Маєте явно конфліктний характер, не здатні до роботи на фул-тайм без “просиджування” часу
- Ви не готові до фул-тайм діяльності у встановленому графіку вище

Якщо по ним все мінус, тоді впевнені, що саме ви готові до розвитку і зростання разом з фірмою. Чекаємо вас у команді.

Контактная информация

Контактное лицо: Артур Менеджер

Сайт: https://t.me/HRClever_Study