



Ваш надежный помощник

Керівник відділу продажу (продажі телефоном), 40000 грн. + %

Ровно,

Компанія: Робота за кордоном від Андрія Марисюка

Рубрики: [HR, управление персоналом,](#)
[Руководство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія «Робота за кордоном від Андрія Марисюка» — найвідоміша компанія з працевлаштування за кордоном в Україні. Ми єдина українська компанія, яка визнана «Надійним роботодавцем — 2022» на міжнародному конгресі в Польщі. Про нас написав **Forbes**. Завдяки цим та іншим здобуткам ми є безперечними лідерами у своєму сегменті і у зв'язку з розширенням офісу шукаємо у свою команду **Директора відділу продажів** з досвідом роботи.

Ми займаємось тим, що працевлаштовуємо людей на роботу за кордон. Ми одні із небагатьох, хто здійснює діяльність повністю в **рамках закону** (ми є ліцензованою компанією) та **гарантуємо** чесну та порядну роботу по відношенню до клієнтів.

- Наші клієнти — люди від 18 до 60 років, які не знають іноземної мови та не мають досвіду роботи, тобто 85% населення України.
- У нас великі амбіції виходу на **світовий ринок**.
- Для керівника відділу продажів кінцевим результатом є отримання прибутку. Клієнти при цьому повинні бути задоволені співпрацею з нашою компанією, а власник бізнесу своєчасно отримувати доповідь з усіма цифрами і показниками.
- Графік роботи з 9:00 до 18:00. ПН — ПТ.
- На вашому робочому місці ми встановили швидкий блок з великими вигнутим екраном 24", а для роботи використовуємо популярні та самописні унікальні cgm-системи, які постійно розвиваємо.
- У нас великий офіс (300 м2) і так само є величезний вибір безкоштовних місць для паркування відразу під офісом.
- У нас молодий колектив. Всі працівники віком від 25 до 35 років!
- У нас досить сильно розвинута корпоративна культура! Постійні Тим-білдінги, постійні відпочинки на природі та в інших розважальних закладах.

Що повинен уміти наш ідеальний Керівник відділу продажів:

- Бути Асом в продажах
- Запускати підприємство з «0»
- Швидко розбиратись в структурі компанії. Пропонувати свої ідеї, зміни. Тобто бути ініціативним.
- Конверсія, KPI та інші метрики — це для вас рідні слова.
- Розуміти, що кінцева оцінка роботи — це збільшення прибутку компанії, а не збільшення віртуальних показників, при яких компанія або залишається на місці, або, взагалі, втрачає прибуток. **Якщо все вищеописане про вас — чекаємо вас!**

Давайте будемо чесними: якщо пункти нижче про вас, закривайте негайно цю сторінку!

- Ви вважаєте, що робочий день закінчується рівно о 18:00.
- В ваших помилках винні всі навколо вас, але не ви.
- Ви не готові делегувати повноваження і за все хапаєтесь самі.
- Ви не вмієте лідувати в команді.

Що ще важливо знати:

Розмір вашого максимального доходу в місяць компанія не обмежує (навіть якщо це 100 або 150 тисяч гривень та вища

сума). Ми зацікавлені в довготривалій співпраці та підкоренні нових вершин.

Ми готові виплачувати бонуси і премії за всі ваші екстра зусилля, які приносять результат.

Наш сайт: andriym.com/

Наш YouTube канал: youtube.com/watch?v=4SGso-FWOr8

Всі інші деталі — при особистому інтерв'ю. Ми стрімко ростемо і прийшов час взяти в нашу команду першокласного лідера та керівника відділу продажів!

Контактная информация

Телефон: +38 (097) 653-85-19

Контактное лицо: ЮліяДемянчук

Сайт: <https://andriym.com/>

Адрес: М. Рівне, вул. Соборна,
446