



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу бізнес-тренінгів, 15000 грн. + %

📍 Київ,

Компанія: B2B Медиа Группа Trade Master Group

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: не требуется
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

TradeMaster Group, B2B Медиа-группа. Київ вул. бульвар Кольцова, 14а р-н. Святошинський, метро Житомирська

Компанія «ТрейдМастерГруп» є провідним організатором Всеукраїнських бізнес-конференцій та відкритих тренінгів для Топ-менеджерів та спеціалістів торгових та виробничих компаній, орієнтованих на розвиток українського бізнесу.

Наші бізнес-заходи є найкращим майданчиком для спілкування топ-менеджерів усіх сегментів торгової спільноти нашої країни (виробників, дистриб'юторів та ритейлерів).

Нашій компанії майже 14 років, і у воєнний час ми одні з небагатьох у нашій сфері продовжуємо роботу офісу та проводимо збір відкритих онлайн-програм, підтримуючи як економіку компаній, так і допомагаємо ЗСУ (від продажу тренінгів ми надаємо волонтерську допомогу ЗСУ).

Наша вакансія: Event-manager з продажу тренінгів.

Запрошуємо активну людину, здатну продати складний, цікавий продукт; якісно донести інформацію; зберегти напрацьованих нами партнерів та привести до компанії нових.

Процес продажу наших послуг передбачає:

- проведення презентації послуг для Клієнта за телефоном (80-100 дзвінків-переговорів на день);
- надання повної інформації, необхідної для ухвалення Клієнтом рішення про придбання послуг;
- виставлення Клієнту рахунка-фактури, контроль оплати рахунку, оформлення заявки на надання послуг клієнту;
- участь у підготовці та обслуговування, супровід клієнтів на заході.

Ми надаємо базу CRM для роботи вже теплих клієнтів, які працювали з нами. Ваше завдання розвивати та робити системні продажі бізнес-навчання.

Вимоги:

- грамотне мовлення та правопис;
- бажання працювати та набувати досвіду у сфері продажів;
- особисті якості: уміння переконувати, цілеспрямованість, здатність до навчання, стресостійкість, активна життєва позиція.

Обов'язки:

- продажі та переговори по телефону;
- ведення ділового листування;
- відправка комерційних пропозицій за підсумками переговорів;
- робота з постійними клієнтами компанії;
- виконання щоденних та щомісячних планових показників;
- подання звітності, ведення бази CRM;
- участь у підготовці та організації конференції

Переваги, які Ви отримаєте, працюючи з нами:

- можливість професійного та кар'єрного зростання;
- навчання;
- стабільний графік з 9.00 до 18.00, пн-пт;
- стабільну заробітну плату, яка завжди виплачується вчасно;
- офіційне оформлення після закінчення випробувального терміну;
- дружня атмосфера у колективі;
- комфортний новий офіс на Борщагівці за 3 хв. від швидкісного трамваю.

Ми пропонуємо невелику ставку + 15% від особистих продажів (середня вартість однієї угоди – 4000-5000 грн.)

Запис на співбесіду - ...59 (Анастасія)

Контактная информация

Телефон: +38 (099) 634-28-59

Контактное лицо: Анастасія

Сайт: <https://trademaster.ua/>

Адрес: бульвар Кольцова, 14а