



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу нерухомості, 25000 грн. + %

📍 Львов,

Компанія: HR Team

Рубрики: [Недвижимость и страхование](#), [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: обязателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія що займається девелопментом, будівництвом під ключ та управлінням комерційно нерухомістю шукає в свою команду професійного **менеджера з продажу**.

З нами ти зможеш :

- Заробляти ставку + бонуси від продажів за кожного клієнта та компенсація топлива;
- Розвиватися та професійно зростати в компанії, яка стабільно розвивається,;
- Вести круті та інноваційні девелоперські проекти;
- Бути в оточенні сильних лідерів та клієнтів з середнім чеком від 300 000\$;
- Відвідувати тимблдинги, тренінги, навчання.

Ти чудово доповниш нашу команду якщо :

- Маєш досвід в продажі нерухомості;
- Переконаливо продаєш на B2B та B2C аудиторію;
- Проводиш ефективні переговори та відпрацьовуєш заперечення;
- Грамотно складаєш скрипти продажів;
- Вміло спілкуєшся з клієнтами і знаєш, як закохати їх у продукт;
- Володієш етапами продаж;
- Маєш аналітичні здібності, вмієш аналізувати конкурентів і розвиваєш пам'ять;
- Вмієш гарно та чітко говорити та маєш навички ділової комунікації.

В твої обов'язки буде входити:

- Продаж первинної комерційної нерухомості (логістичні комплекси) які будуються;
- Ведення переговорів з потенційними покупцями, супровід підписання договорів купівлі-продажу нерухомості;
- Ведення бази клієнтів, робота в CRM системі;
- Пошук та формування баз «потнційних клієнтів та їх обдзвін»;
- Контроль оплат згідно договорів, контроль наявності документів по клієнту.

Не пропусти свій шанс працювати в іноватційному місці, **надсилай резюме!**

Контактная информация

Телефон: +38 (093) 148-89-59

Контактное лицо: Ярослава

Адрес: Львів, вул. Зелена