



Ваш надежный помощник

# Керівник з продажу та розвитку мережі (B2B сектор)

📍 Київ,

Компанія: Кит-груп

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Руководство](#)

## Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее

Опыт работы: от двух лет

График работы: полный рабочий день

## Описание вакансии

Українська компанія «КИТ Груп» — мережа пунктів обміну валют, запрошує до співпраці **Керівника з продажу та розвитку мережі**.

### Компанія пропонує:

- Сучасний офіс в центрі Києва (м. Печерська);
- Графік роботи гібридний (будуєте самостійно. Офіс/Дім/Відрадження): ПН-ПТ, 10:00—18:00.
- Конкурентний рівень доходу;
- Цікаві задачі та можливість впливати на результати бізнесу.

### Для комфортної співпраці потрібно:

- Вища освіта;
- Досвід роботи в продажах (мобільні мережі, мережі АЗС, агросектор) — від 3 років;
- Гарне знання та розуміння B2B ринку;
- Любов до процесу продажів;
- Наявність відмінних комунікативних навичок;
- Успішний досвід ведення переговорів;
- Уважність до деталей, лідерство, націленість на результат;
- Готовність до відряджень по Україні (30–40% робочого часу).

### Задачі що постануть перед Вами:

- Моніторинг конкурентного середовища продажів;
- Приймати рішення щодо встановлення курсів валют для регіонів;
- Розвиток, просування та контроль послуг валютообміну і переведень по Україні;
- Розвиток мережі продажів в регіонах, залучення нових клієнтів B2B сектору;
- Відчуття ринку та пошук підходів до продажів в кожному регіоні України;
- Відповідальність за фінансові показники напрямків валютообміну та переведення.

Чекаємо на Ваші резюме, з вказаним рівнем доходу.

Обіцяємо мінімум етапів відбору та швидку реакцію на резюме.

До зустрічі у нашій команді!

Гроші люблять професіоналів;)

## Контактная информация

Телефон: +38 (050) 488-50-01

Телефон: +38 (068) 095-87-42

Контактное лицо: Людмила

Адрес: Київ, вул.Євгена Коновальця