



## Менеджер по продажам (b2b)

📍 Винница, 🕒 27 февраля  
2024

Компания: [Mago](https://jobs.ua/company/id/106282) (<https://jobs.ua/company/id/106282>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#)

### Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения

Опыт работы: обязателен

График работы: полный рабочий  
день

### Описание вакансии

Вимоги, побажання:

обязателен опыт работы по продажам торговой мебели и (или) складских стеллажей,

коммуникабельность,

работа «на результат»,

Microsof Excel,

Microsoft Word,

не нужны знания и умения по работе в 1С и аналогам

знание и умение работать в программе 3D проектирования

Обов'язки:

реализовывать продукцию, производимой компанией «MAGO»;

создавать дизайн – проекты, расчеты /калькуляции/ договоров продажи;

выявлять потенциальных покупателей товаров;

представлять покупателям общие сведения о товарах и их свойствах;

информировать клиентов обо всех изменениях в ассортименте, увеличениях и снижениях цен, акциях, времени прихода продукции на склад и т.п.;

организовывать и проводить преддоговорную работу

вести внутреннего документооборота;

контролировать доставки или отгрузки товаров покупателям,

контролировать оплаты покупателями товаров по заключенным договорам.

Умови:

офис – выставка,

оснащенное рабочее место,

официальное трудоустройство,

ограничений по величине ЗП нет.

## **Контактная информация**

Телефон: +38 (067) 613-65-20

Контактное лицо: ИванКривохлябов

Сайт: <http://www.mago.com>