



Ваш надежный помощник

IT Sales Manager (Менеджер з продажу), 75000 грн.

📍 Львов, 🔄 1
сентября

Компанія: [Itcapital](https://jobs.ua/company/id/1610741) (<https://jobs.ua/company/id/1610741>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB спеціалісти](#), [Торговля, продажі, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: не требуется
График работы: удаленная работа

Описание вакансии

Діяльність компанії:

ITCapital - це міжнародна іт-компанія зі створення сучасних інтернет технологій: автоматизації бізнес-процесів та діджиталізація бізнесу. Наш основний напрямок - це development: розробка програмного забезпечення, розробка програм IOS та Android, створення корпоративних сайтів будь-якої складності, інтернет-маркетинг, розробка рішень на основі штучного інтелекту, створення технологій з VR/AR/3D. Додатковий напрямок компанії - школа навчання у сфері IT (IT CAPITAL SCHOOL). Інвестиційний фонд ITCAPITAL INVEST, благодійний фонд ITCAPITAL CHARITY. Подивіться у нас на сайті: itcapit.com

Про посаду:

Сейлз-менеджер - фахівець, який відповідає за первинне спілкування з клієнтом: від першого контакту та пропозиції послуг компанії до укладання угоди.

Основне завдання менеджера з продажу - встановлювати партнерські відносини та приводити в компанію нових клієнтів.

Обов'язки:

- Встановлення нових зв'язків і партнерств;
- Робота з клієнтами, що діють;
- Робота над новими клієнтами.

Вимоги:

- Англійська мова на рівні розмовної/письмової;
- Якщо немає знань англійської, це не проблема, можна працювати на інші ринки;
- Вміння організовувати робочий процес віддалено;
- Активний користувач Інтернету;
- Навички спілкування з B2B;
- Відповідальність.

Умови:

- Робота віддалена;
- Навчання на необхідні інструменти надаємо;
- Постійна підтримка керівника;
- Графік роботи - 8 год на день;

початок часу роботи (на вибір 1 половина або 2 половина дня);

Пристойний дохід без обмежень (від 10% з кожного проєкту замовника);

- Крутий колектив;

- Гарне керівництво;

- Додаткові бонуси у вигляді відвідування спортзалу та басейну за рахунок компанії, сертифікати за досягнення, відвідування майстер-класів, подарунки за добрі результати тощо.

Кар'єрний ріст:

1. Sales manager (Junior)

2. Sales manager (Senior)

3. Sales manager (high level)

4. Head of Sales

5. Director of Sales Department

6. CEO

Кожен новий рівень дає цікаві плюшки у вигляді збільшеного відсотка доходу, класних подарунків, сертифікати майстерності, відвідування різних заходів за рахунок компанії, абонементи до спортзалу, особистий асистент та приз у вигляді авто.

Наша філософія:

1. Сьогодні я краще себе вчорашнього!

2. Я відкрита, чесна, натуральна, командна людина!

3. Ми творці того, чого ще не створювали інші, ми лідери!

4. Ми приносимо цінність і користь світу!

5. Ми одна велика сім'я: кожен один за одного і завжди готовий дати руку підтримки!

Наш принцип:

- Будь відкритий!

- Будь ефективний!

- Будь чесний!

- Будь креативний, але спирайся на факти!

- Не веди подвійні ігри!

- Взаємодій з людьми!

Контактная информация

Телефон: +38 (099) 260-45-69

Контактное лицо: Мар'янаКозодой

Сайт: <https://itcapit.com/ua>