



Ваш надежный помощник

## IT Sales Manager (Менеджер з продажу), 92100 грн.

📍 Київ, 🔄 8  
апреля

Компанія: [Itcapital](https://jobs.ua/company/id/1610741) (<https://jobs.ua/company/id/1610741>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB спеціалісти](#), [Торговля, продажі, закупки](#)

### Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения  
Опыт работы: желателен  
График работы: удаленная работа

### Описание вакансии

**IT Sales Manager (Менеджер з продажу) – без прив'язки до офісу, (ВІДДАЛЕНО) можна працювати з дому з будь-якого міста та країни.**

### Діяльність компанії:

**ITCapital** – це міжнародна іт-компанія зі створення сучасних інтернет технологій: автоматизації бізнес-процесів та діджиталізація бізнесу. Наш основний напрямок це - development: розробка програмного забезпечення, розробка програм IOS and Android, створення корпоративних сайтів будь-якої складності, інтернет-маркетинг, розробка рішень на основі штучного інтелекту, створення технологій з VR/AR/3D. Додатковий напрямок компанії – школа навчання у сфері IT (ITCAPITAL SCHOOL). Інвестиційний фонд ITCAPITAL INVEST, Благодійний фонд ITCAPITAL CHARITY. Подивіться у нас на сайті: [itcapit.com](http://itcapit.com)

### Про посаду:

Сейлз-Менеджер - Фахівець, який відповідає за первинне спілкування з клієнтом: від першого контакту та пропозиції послуг компанії до укладання угоди.

Основне завдання менеджера з продажу - встановлювати партнерські відносини та приводити в компанію нових клієнтів.

### Обов'язки:

- Встановлення нових зв'язків і партнерств.
- Робота з клієнтами, що діють.
- Робота над новими клієнтами.

### Вимоги:

- Англійська мова на рівні письмова/розмовна.
- Якщо немає знання Англійської, теж можна, але працюватимете по СНД або з українськомовними та російськомовними клієнтами інших країн.
- Вміти організовувати свій час у віддаленому форматі.
- Активний користувач інтернету.
- Навички спілкування з B2B.
- Відповідальність.
- Досвід у іт-продажах вітається від 6 міс,

(якщо немає досвіду роботи на аналогічній посаді, у Вас є можливість пройти професійний курс навчання зі знижкою. [itcapit.com/itsales](http://itcapit.com/itsales) Майбутнім співробітникам компанія компенсує 50% вартості курсу).

### Умови:

- Робота на віддаленій основі.
- Навчання та робочі інструменти надаємо.
- Постійна підтримка від керівника.
- Графік роботи - 8 годин на день.
- Початок часу роботи (на вибір 1 половина дня або 2 половина дня)
- Дохід пристойний та без обмежувачів (Від 10% відсотків з кожного проекту замовника)
- Приголомшливий колектив.
- Гарне керівництво.
- Додаткові плюшки у вигляді: відвідування спортзалу та басейну за рахунок компанії, сертифікат за досягнення, відвідування майстер-класів за рахунок компанії, подарунки за добрі результати тощо.

#### **Кар'єрний ріст:**

1. Sales Manager (Junior)
2. Sales Manager (Senior)
3. Sales Manager (High Level)
4. Head of Sales
5. Director of Sales Department
6. CEO

(Кожен новий рівень — дає цікаві плюшки у вигляді збільшення відсотка доходу, класних подарунків, сертифікати майстерності, відвідування різних заходів за рахунок компанії, абонементи до спортзалу та аж до особистого асистента та приз у вигляді авто).

#### **Наша філософія:**

1. Сьогодні я краще — себе вчорашнього!
2. Я відкрита, чесна, натуральна, командна, людина!
3. Ми творці того, що ще не створювали інші - ми лідери!
4. Ми приносимо цінність та користь світу!
5. Ми одна велика сім'я — кожен один за одного і завжди готовий дати руку підтримки!

#### **Наш принцип:**

- Будь відкритий!
- Будь ефективним!
- Будь чесним!
- Будь креативний, але спирайся на факти!
- Не веди подвійні ігри!
- Взаємодій з людьми!

**Чекаємо на Вас у нашій компанії: +38 093 177 53 17 (viber / telegram) - Єлизавета**

#### **Контактная информация**

Телефон: +38 (093) 177-53-17

Контактное лицо: Єлизавета

Сайт: <https://itcapit.com/ua>

Адрес: ул. М. Ломоносова, 8  
б